

UNE METHODE EN 5 NIVEAUX

Un bref aperçu...

Pour espérer devenir riche, il faut juste répondre aux points suivants :

- Avoir un réseau de clients/partenaires (peu importe le nombre de clients que vous avez)
- Savoir investir un minimum
- Avoir des produits à vendre qui correspondent à une clientèle
- Faire en sorte que vos clients deviennent vos partenaires !!!

Si vous réunissez ces 4 points, et que vous appliquez ces méthodes, alors vous augmenterez les probabilités de devenir riche un jour, car vous aurez les bases du fonctionnement.

Le principe est simple et repose tout simplement sur la création d'un réseau de clients. Vous aurez un peu de travail à fournir au début pour la constitution de votre clientèle, mais ensuite ce réseau de clients vous permettra de gagner de l'argent à long termes si vous suivez certaines règles !

Car pour traiter une affaire il faut être au minimum de 2 personnes. Si vous êtes seul, il vous sera impossible de gagner de l'argent quelque soit votre talent, vos compétences et les services que vous pouvez proposer !

C'est de cette façon que fonctionnent les riches, ils utilisent tous les jours leurs propres réseaux. Alors que l'ensemble de la population se contente de travailler pour un patron !

Vous trouverez plus loin des informations qui expliquent pourquoi vous êtes conditionnés à travailler pour un patron et que vos revenus permettent à peine pour survivre ! C'est ce qu'on appelle l'esclavagisme moderne, mis en place par les Elites de ce monde en connivence avec nos gouvernements et les grandes multinationales !

Mais on verra ça plus tard !

Pour vos gains, ils viendront de la vente de produits (l'important c'est surtout que ces produits répondent à une demande). En sachant j'aimerais vous faire découvrir mon univers, il y aura même la possibilité d'investir dans le cinéma ou la musique, pour ceux qui le désire. Il y a donc possibilité de gagner de l'argent simplement en vendant des

produits qui en valent la peine et que les consommateurs souhaitent s'offrir.

Exemple : Si vous investissez dans un film, votre argent permettra la création d'un film, ensuite ce film existera en partie grâce à vous ! Ce film va répondre à l'attente de certains spectateurs qui seront contents de payer pour voir ce film ! Et donc tout le monde s'y retrouve ! Je vous parle ici de cinéma, mais la méthode est transposable sur des multi-supports ! Il faut juste que les produits répondent à la demande des consommateurs.

Notre vision est de créer un système qui fonctionne à vie !

Je vais donc vous apprendre à comment investir pour gagner toujours plus, et pour éviter que vous ayez besoin de mettre de l'argent de votre poche, nous avons mis en place 5 niveaux virtuels, qui font que vous n'aurez jamais besoin de réinjecter de l'argent ! Tous les nouveaux investissements se feront uniquement à partir d'une partie de vos bénéfices. Par ces méthode de levier il est potentiellement possible de gagner jusqu'à 49.000 euros par an. Mais cela dépendra surtout de vous, car c'est à vous de décider comment développer votre propre business.

Le vrai but du niveau 1 est de surtout vous aider à trouver vos clients, même juste 2 clients qui vous rejoignent dans l'aventure peuvent suffire dans un premier temps). Ensuite vous allez comprendre qu'il sera aussi facile pour vous de gagner 145 euros que 49.000 !

Et c'est ça la puissance de la méthode, peut importe le montant au final, **ce qui compte c'est simplement vos relations avec vos clients et de la qualité de vos produits.**

Mais nous allons rentrer dans les détails.

Important :

Il n'y a pas de solution miracle pour devenir riche, vous aurez forcément des actions à entreprendre, car même si nous vous donnons ici des raccourcis puissants pour que vous puissiez gagner de l'argent avec un minimum d'effort, les résultats ne dépendront que de vous et de votre volonté de vouloir réellement devenir riche !

CHAPITRE 2 :

AVANT DE VOULOIR CHANGER SA VIE, IL FAUT SE CHANGER SOI-MEME !

Cet Ebook va vous divulguer bien plus qu'une méthode théorique pour gagner de l'argent ! Cet Ebook va vous apprendre à comprendre comment vous devez penser pour Gagner de l'argent !

Car pour gagner de l'argent il faut avoir la **BONNE ATTITUDE !**

Et la bonne attitude n'a rien à voir avec l'intelligence ou l'instruction !
Nombreux sont les riches que je connais qui ont arrêté l'école entre 14 ans et 16 ans !

Donc qu'ont-ils de plus que vous ? Pourquoi eux gagnent-ils toujours de l'argent alors que vous avez du mal à terminer vos fins de mois ?

Il y a plusieurs raisons à cela et elles vous seront dévoilées au fur et à mesure de votre lecture.

Cet Ebook a aussi pour fonction de vous BOOSTER et de vous AIDER A AMELIORER votre situation actuelle, mais à condition que vous jouez réellement le jeu !

Certains passages sont mis volontairement en ROUGE, ils vous permettront de faire ce qu'on appelle une lecture en Diagonale en 5 minutes.

Quand vous aurez lu entièrement l'Ebook, je vous suggère que tous les jours vous lisiez toutes ces parties en ROUGE, elles permettront de vous aider à identifier les compétences qui seront nécessaires à l'obtention de VOS BUTS. Ces quelques lignes en rouge, à force de les lire, vous permettront petit à petit de reprogrammer votre façon de penser afin que vous puissiez acquérir les attitudes de GAGNANT dans toutes situations futures que vous rencontrerez !

Il y a 4 éléments fondamentaux que les riches ont bien compris, mais pourtant la majorité des gens n'accordent pas d'importance à certains détails puisqu'ils estiment que ceux-ci n'ont pas d'influence sur leur propre vie, et ils se trompent !

- La puissance de la Connaissance (qui s'acquière par l'apprentissage)
- La puissance du Changement (qui se provoque ou se subit)
- La puissance de la Croyance et de votre Subconscient
- La vie est un jeu, Alors « Créer les règles du jeu »

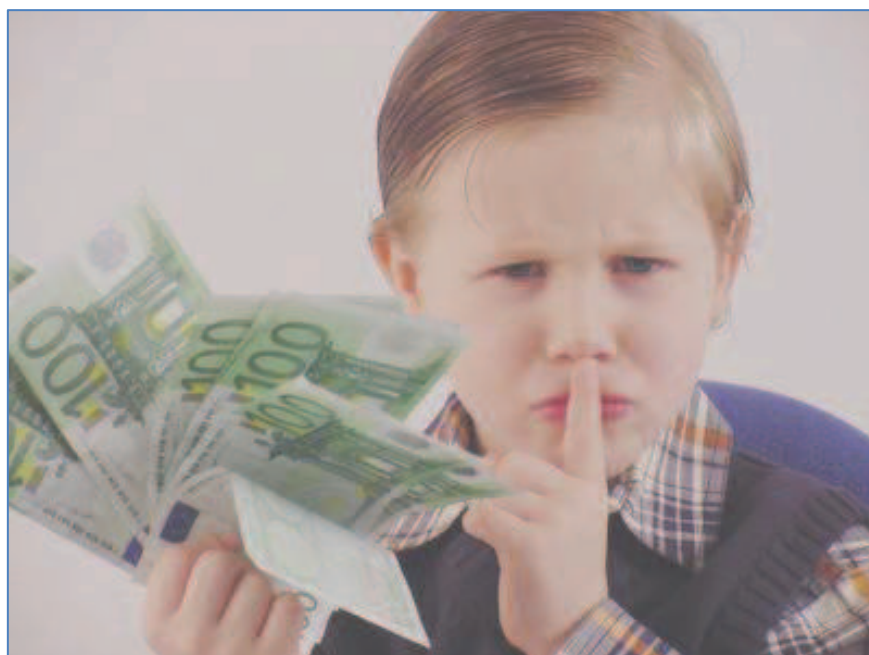
LE BUT DE CE LIVRE EN PLUS DE VOUS DONNER DES
METHODES EFFICACES EST DE VOUS FAIRE AGIR ET
PENSER COMME UN MILLIONNAIRE AFIN D'ATTIRER A
VOUS LE SUCCES !

1) L'apprentissage

Pour commencer, retenez bien ceci :

Les millionnaires continuent d'apprendre toute leur vie, quelque soit leur âge !

Alors que la majorité de la population pense que l'apprentissage se termine à la sortie de l'école !



Les riches savent qu'ils doivent être réceptifs aux nouvelles informations, car chaque nouvelle information peut valoir de l'or !

C'est cette faculté à être à l'écoute qui fait qu'ils sont plus alertes et réceptifs aux opportunités qui se présentent à eux !

Si dans votre esprit, vous croyez tout savoir, alors vous n'apprendrez plus rien !

Même celui que l'on surnommait « L'homme le plus intelligent au monde », Albert Einstein, continua à apprendre jusqu'à sa mort !

L'apprentissage est un des domaines dans lesquels il nous est permis de rester enfant toute la vie.

Pour commencer, voici le premier conseil que je vous donnerais :

Si vous voulez avancer plus vite dans votre vie, ayez cette volonté d'apprendre, de savoir et de connaissance !

Mettez votre EGO et votre amour propre de côté et faites preuve d'humilité.

C'est en ayant cette attitude que vous enclencherez un mécanisme dans votre cerveau qui vous permettra de comprendre plus vite les choses et surtout de les assimiler.

Quoi que l'on souhaite faire dans la vie, il n'y a pas d'âge limite !

Il nous faut apprendre les bonnes informations pour évoluer dans la bonne direction sans perdre de temps ! Et pour cela il faut être à l'écoute des personnes qui ont réussi et qui sont là où vous voulez être !

Ceci est valable pour l'argent, mais c'est valable pour tous les domaines. Imaginons que vous êtes débutant et que vous voulez devenir un grand chef cuisinier, comment allez-vous procéder ?

Allez-vous essayer d'inventer des plats qui ont déjà été inventés ou allez-vous dans un premier temps écouter les conseils d'un grand chef étoilé au guide Michelin ?

C'est juste une question de bon sens, vous n'avez plus de temps à perdre ! Commencez par écouter le grand chef et ensuite vous serez en mesure d'inventer vos propres plats ! C'est beaucoup plus rapide dans ce sens là ! Mais la majorité des gens font l'inverse.

Mais pourquoi font-ils l'inverse ?

Parce qu'ils croient savoir ! Mais comment pourraient-ils savoir toutes les choses que connaît ce chef étoilé ? Choses que le chef lui-même a mis des décennies à apprendre et à expérimenter !

Ne vous y trompez pas, même les plus grands chefs en apprennent tous les jours.

Et quelque soit le domaine d'activité, ce sera la même chose, **les meilleurs seront toujours ceux qui continueront à apprendre et se perfectionner dans leur domaine.**

Pour revenir à l'argent, même si il n'y a aucune règle absolue, nous allons tenter de vous enseigner les méthodes et les attitudes à employer pour gagner de l'argent comme le font les millionnaires depuis des décennies !

N'essayez pas d'appliquer votre propre recette, cela fait probablement des années que vous essayez sans succès !

Nous vous conseillons de suivre ces méthodes afin d'augmenter vos chances de réussites !

Ensuite seulement vous pourrez vous permettre de tester vos propres méthodes, car à ce stade là vous serez enfin prêt, puisque votre cerveau sera programmé petit à petit pour le succès !

2) Le changement

Maintenant un autre point important :

Si actuellement vous n'êtes pas satisfait de votre situation financière c'est que sans doute, vous n'avez pas fait les bonnes choses jusqu'à maintenant.

Mais la majorité des gens ne comprennent pas ce concept et continuent à refaire indéfiniment les mêmes erreurs.

Ne faites pas comme les autres, ne tombez plus dans ce piège vous aussi !

La folie, c'est se comporter de la même manière et s'attendre à un résultat différent.

Citation de Albert Einstein

Vous devez changer votre comportement pour comprendre comment font les riches pour s'enrichir et faire en sorte de procéder de la même façon qu'eux.

Généralement :

Les Riches bénissent le changement !

Les pauvres ont peur du changement !

En définitive le changement est plus souvent positif que négatif ! Et c'est votre attitude vis-à-vis des nouvelles situations qui va faire toute la différence !

Les riches, lorsqu'ils perçoivent un changement, voient par la même occasion une nouvelle opportunité de faire encore plus d'argent. Car ils savent par expérience que dans chaque domaine, ce sont les premiers à arriver qui ramassent les plus belles sommes. **Ils sont donc enthousiastes et accueillent chaleureusement le changement !**

Les pauvres, lorsqu'ils perçoivent un changement, ont peur de perdre ce qu'ils ont. Cette crainte est renforcée par leurs situations passées où ils ont souvent été dans ce manque ! Et c'est cette peur du manque qui attire à eux des situations encore plus malheureuses !

Sachez que la vie vous donnera toujours raison !

Donc si vous pensez que la vie va être dure, elle sera dure !

Si vous pensez que ce changement permettra de transformer votre vie positivement, alors là aussi ça arrivera !

Ceci est extrêmement important, même si vous vous dites sans doute que cela tient du paranormal, mais la vérité est que :

**LES ELITES UTILISENT LE POUVOIR DE LA PENSEE POSITIVE A
CHAQUE INSTANT POUR CREER LEUR REUSSITE !**

Donc choisissez simplement d'avoir une vie
d'abondance au lieu d'attirer une vie de Manque !



Profitez de cette opportunité qui s'ouvre à vous ! **Cet Ebook vous donnera peut-être accès au changement ! C'est l'occasion où jamais de décider que ce changement est bénéfique pour vous !**

Car à partir de maintenant, **ce changement va enfin vous permettre d'attirer de l'argent dans votre vie, avec une facilité que vous ne pouviez pas imaginer auparavant !**

Une nouvelle vie commence à partir de maintenant si vous le décidez !

Désormais, tous les matins levez-vous en vous disant avec conviction :

« Quelle belle journée ! Ma vie va changer maintenant, elle me réserve des opportunités extraordinaires ! »

Dites-vous ça tous les jours et vous verrez les miracles se produire dans votre vie !

3) La puissance de la croyance

Pour réussir vous devez être persuadé que vous allez réussir !

Pour gagner de l'argent vous devez être persuadé que vous allez gagner de l'argent !

Cela s'appelle LA CROYANCE ! Certains appellent ça LA FOI.

Et 100% des riches ont une croyance absolue en leurs rêves ! Et c'est pour cela qu'ils les atteignent la majorité du temps !

C'est une clef indispensable au succès !

Comment augmenter votre CROYANCE Alors ?

- En vous impliquant dans votre projet et en passant à l'action !

Si vous vous impliquez à fond dans un nouveau business et que vous passez à l'**ACTION**, vous atteindrez sûrement vos buts ! Le simple fait d'imaginer qu'il ne peut pas y avoir d'échec car les règles sont faites pour vous, vous permettra d'augmenter votre Croyance. (Voir le point suivant, **créer les règles du jeu**).

Qui dit implication, dit ACTION, et le simple fait de passer à l'action vous permet d'augmenter avec puissance votre **CROYANCE** !



En effet, plus vite vous passerez à **L'ACTION** et plus vite vous commencerez à obtenir des résultats ! Et plus vous verrez des résultats et plus votre croyance augmentera !

- Boostez votre motivation et reprogrammez votre subconscient !

Tous les riches sont motivés pour gagner de l'argent, ils connaissent bien la puissance de l'argent et ce qu'elle peut offrir.

Avant même de commencer un nouveau business, la majorité des riches visualisent déjà leur réussite. Ils voient déjà le jackpot et ils s'imaginent déjà ce qu'ils vont faire avec l'argent qu'ils vont gagner.

Il faut comprendre que le cerveau humain ne fait pas la différence entre ce qu'il voit vraiment et ce qu'il imagine. Donc si vous imaginez que vous êtes riche, alors votre cerveau pensera que c'est vrai, et cette technique là est efficace pour augmenter votre croyance, mais surtout pour attirer réellement la richesse !

Nous allons faire un exercice qui vous aidera à booster votre motivation, prêtez-vous au jeu !

Je vous suggère de mettre une musique en même temps que vous faites l'exercice. Dans l'absolu il est préférable de choisir une musique classique baroque car sa fréquence permet plus facilement de synchroniser les deux hémisphères de votre cerveau en le mettant en « mode alpha ». Le mode alpha est un état proche de la somnolence qui vous permet d'être dans un état favorable pour la méditation et la visualisation. Néanmoins si vous n'aimez pas ce genre de musique, choisissez tout simplement votre musique préférée, celle qui vous fait vibrer le plus. L'idée ici c'est que vous ayez la pêche !

Dans la mesure où vous souhaitez appliquer cette méthode sur les 5 niveaux, il est envisageable que vous puissiez atteindre les gains espérés, soit :

7 623 euros HT les 2, 3 ou 6 premiers mois en fonction de votre rythme

Et ensuite 4 193 euros HT tous les 30 jours !

Prenez une feuille de papier vierge :

Prenez quelques minutes pour vous prêter à l'exercice !

Notez au stylo : « je vais gagner beaucoup d'argent très prochainement ! »

Faites-le maintenant !

Ensuite projetez-vous dans le futur, que feriez-vous si vous receviez un chèque important ?

- Fermez les yeux et imaginez-vous en train d'ouvrir la lettre avec le chèque à l'intérieur, quelle sera votre émotion à ce moment là ? Prenez bien le temps d'imaginer et de décortiquer la situation dans les moindres détails.

Faites-le maintenant !

- Ecrivez sur cette feuille de papier toutes les choses que vous aimerez faire avec cet argent.

Faites-le maintenant !

- Ensuite soyez fou, imaginez que vous gagniez 50.000 euros. Ecrivez sur cette feuille de papier toutes les choses que vous aimerez faire avec cet argent.

Faites-le maintenant !

**Il est important d'avoir des rêves important, VOYEZ GRAND !
C'est en visant les étoiles qu'on peut obtenir la lune !**

Plus vous ferez cet exercice et plus votre CROYANCE AUGMENTERA !

Ne sous-estimez pas la puissance de la visualisation, les riches ne la sous-estiment pas eux en tous cas !

Car cet exercice, si enfantin soit-il a pour fonction de **vous aider à reprogrammer votre programmation mentale**, qui à cause de nombreux échecs dans votre vie passée, a gravé des informations négatives qui auront plutôt tendance à vous faire douter de vos capacités et de vos chances de réussite.

A force de faire ces exercices, votre cerveau et surtout votre subconscient devrait tenir compte du fait que vous souhaitez réellement changer votre vie et qu'il est important pour vous que vous réussissiez votre projet !

Cette reprogrammation peut permettre d'obtenir plus de ressources, d'énergie, de motivation et surtout de confiance en vous !

Vous ne le savez peut-être pas, mais d'après les dernières recherches scientifiques, votre subconscient occupe pourtant 90% de votre esprit, contre 10% pour votre partie consciente, dans le fonctionnement de votre corps et dans la réalisation de vos objectifs. Il gère les actions de façon automatique tels que : faire battre votre cœur, guérir vos blessures, vous permettre de conduire une voiture tout en pensant à autre chose, il gère aussi les sensations de peur, de stress et toutes autres actions involontaires de votre corps ou de votre esprit.

Le subconscient est en partie programmé dans votre code génétique dès votre naissance et ensuite il est reprogrammé à partir des événements que vous vivez quotidiennement.

Néanmoins, vous avez la possibilité de reprogrammer votre subconscient pour vous aider à réaliser vos objectifs, pour vous modifier positivement et vous permettre de vous débarrasser de vos mauvaises habitudes qui ralentissent l'obtention de vos buts.

Vous l'aurez compris, votre succès dépend donc en partie de votre programmation mentale subconsciente.

C'est pour cela que les pauvres, ont souvent une programmation mentale qui attire encore plus de misère.

Et que les riches auraient plutôt une programmation mentale basée sur la prospérité ce qui attire encore plus de richesse.

Si vous avez des difficultés financières et que cela dure depuis plusieurs années, il y a de fortes chances pour que vous soyez programmés mentalement pour la pauvreté et même si vous souhaitez devenir riche, votre volonté consciente aura du mal à lutter contre la puissante de votre subconscient.

Si vous souhaitez atteindre la richesse, vous devez remplacer votre programmation mentale de manque par une programmation mentale d'abondance. Pour cela, il est donc primordial de savoir se servir efficacement de son esprit conscient et de se rappeler qu'une action répétée crée une habitude, une habitude maintenue forge un caractère et que le caractère détermine la destinée, car petit à petit votre inconscient imprimera ces nouvelles données !

C'est pour cela que je vous suggère **à partir de maintenant de penser comme un riche et agir comme un riche.**

Ainsi, vous serez très bientôt reprogrammés pour la réussite !

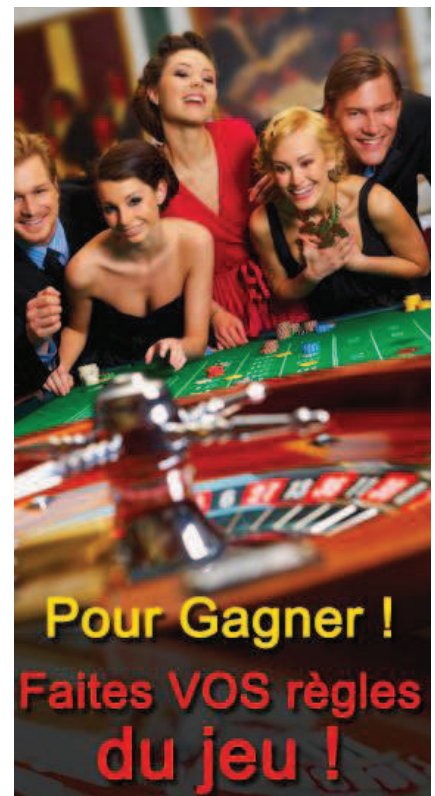
4) La vie est un jeu, Alors « Créez les règles du jeu »

Savez-vous pourquoi les riches ne perdent jamais, alors que le reste de la population éprouve beaucoup de difficultés pour gagner quelques euros ?

Tout simplement parce que les riches définissent eux-mêmes leurs propres règles du jeu ! Ils ne peuvent donc jamais perdre !

- **Le peuple subit les règles !**
- **Les riches font les règles !!!**

Et c'est cela que je vais vous expliquer :
A partir de maintenant vous devriez définir vos propres règles du jeu afin de gagner un maximum d'argent.



Comme vous n'avez pas forcément un niveau de compétence élevé en ce qui concerne les hautes finances, nous avons déterminé pour vous, les règles du jeu afin qu'elles soient optimisées et qu'elles vous soient le plus profitable possible ! Ceci n'étant qu'une proposition de business, à vous de voir si cette méthode pourrait vous convenir.

Notre idée consiste à mettre à votre disposition une méthode qui soit :

- Facile à réaliser.
- Vous permettre de recevoir des revenus important avec une mise de départ symbolique.
- Vous permettre de commencer à gagner de l'argent très rapidement.
- Peut-être continuer à gagner de l'argent à court, moyen et long terme.

La méthode est expliquée durant tout le long de cet ouvrage.

Néanmoins, malgré notre travail en amont sur l'élaboration de cette méthode, vous acceptez en lisant ces lignes le fait que la réussite et les gains que vous obtiendrez ne dépendront que d'une seule personne :
VOUS-MEME !



CHAPITRE 3 :

METHODES SIMPLES A APPLIQUER POUR TOUS.

Comprenez bien une chose, c'est qu'en général, plus une méthode est simple, plus elle sera efficace, car elle sera accessible au plus grand nombre.

A cause de nos nombreux problèmes personnels et d'un système administratif lourd, nous avons souvent du mal à voir les choses simplement. Avec cette méthode, vous allez découvrir que contrairement à ce que vous pensez, vous n'avez pas besoin :

1. Pas besoin de capital de départ

La plupart des business nécessitent plusieurs dizaines ou centaines de milliers d'euros pour démarrer.

Ce n'est pas nécessaire avec ces méthodes !

Les informations contenues dans cet Ebook peuvent vous suffirent pour commencer.

2. Pas besoin de compétences informatiques

Si vous êtes un expert en informatique, tant mieux pour vous, mais ce n'est pas forcément nécessaire pour appliquer ces méthodes.

3. Pas besoin d'avoir fait des études

Pour gagner de l'argent, il faut savoir suivre et appliquer des méthodes simples. Les diplômes ne sont pas forcément indispensables pour gagner de l'argent.

4. Vous pouvez travailler à votre rythme.

Avec ces méthodes vous "travaillez" quand vous voulez. C'est vous qui déterminez votre propre rythme, c'est vous le patron. Sachez juste que plus vous vous impliquez et plus les résultats seront rapides.

Et surtout vous ne travaillez qu'une seule fois. Ensuite ça devrait fonctionner quasiment tout seul, à condition de se construire des bases solides.

Une fois que le travail de fond sera fait, ça sera presque automatique, vous n'aurez plus qu'à faire un travail minime afin de continuer à obtenir des revenus

récurrents, mais le travail complémentaire à fournir sera différents en fonction de chaque personne.

5. Pas besoin d'avoir des milliers de contacts comme le propose les différentes techniques d'affiliations qui trainent sur internet.

En fait avec cette méthode, il est plus stratégique de trouver peu de clients, mais des clients de qualité. Mais par un effet de levier (technique utilisée par les millionnaires et les banques), vous obtenez les mêmes résultats que si vous aviez trouvé des centaines, voire des milliers de clients.

6. Pas besoin de devoir investir pour créer un produit à vendre.

Il est possible de trouver des produits à vendre sans avoir à les créer, vous pourrez en faire votre propre business. En effet les riches canalisent leur énergie et se concentrent sur l'essentiel. Ils savent donc que le processus de fabrication est long et laborieux et surtout qu'il ne génère pas d'argent immédiatement. Seule la vente d'un produit génère de l'argent. Donc généralement, ils préfèrent exploiter un produit déjà existant pour passer directement à l'étape de la commercialisation.

7. Pas besoin de site internet pour vendre le produit.

Lorsque vous choisissez de vendre un produit, assurez-vous que le produit choisit ait sa propre page de vente et de commercialisation. Effectivement il est évident qu'un site internet sera nécessaire pour motiver vos clients à acheter vos produits, mais il y a des méthodes et des plates-formes déjà existantes sur internet qui vous permettront de vendre un produit sans pour autant avoir à construire votre propre site. Ceci est possible grâce aux systèmes de ventes par affiliation qui vous permettent de vendre un produit et de toucher des commissions sur les ventes de ce produit.

A LA FIN DE LA LECTURE DE CET EBOOK VOUS POURREZ COMMENCER A GAGNER DE L'ARGENT !

Car vous aurez quelques clefs importantes en main.

Toutes les parties qui seront soulignées en rouge devront retenir encore plus votre attention.

CHAPITRE 4 :

VUE D'ENSEMBLE

Pour gagner de l'argent, il faut avoir soit un produit à vendre, soit un service ou des compétences à vendre.

1) Quel produit à vendre dois-je choisir ?

Vous avez sans doute des compétences dans un secteur d'activité, mais vous ne savez pas comment monnayer vos prestations ? Vous aimeriez bien créer un produit à vendre, mais vous ne savez pas quoi proposer ?

Ne vous tracassez pas, Faites comme les riches :

Les riches ne créent pas le produit à vendre,

Les riches vendent le produit à vendre !

En effet, si vous êtes occupés à fabriquer un produit avec acharnement, vous n'êtes pas en train de vendre le produit, et pour gagner de l'argent il faut vendre !

Donc les riches vont droit au but, ils cherchent toujours le moyen d'obtenir le produit terminé, car c'est seulement à partir de là qu'ils pourront gagner de l'argent en le vendant.

C'est pour cela que les riches, ont des employés qui travaillent pour eux et qui leur développent des produits commercialisables.

Les riches s'impliquent rarement dans ce processus de fabrication, ils laissent généralement faire les directeurs des sociétés dans lesquelles ils ont investi. Ils font parfois semblant de donner leur avis pour faire comprendre que ce sont eux les boss, mais en réalité ils s'en foutent, car eux savent déjà comment ils vont gagner de l'argent avec ce produit, beaucoup d'argent.

Donc à partir de maintenant vous allez agir comme un riche. Il vous faut le produit maintenant ! Vous pouvez choisir, n'importe quel produit à vendre puisque la méthode s'adapte à n'importe quel produit commercialisable. Sur Internet, il y a énormément de produits exploitables que vous pouvez utiliser à votre compte.

Si vous voulez, vous pouvez vendre ce produit puisque vous le connaissez maintenant.



Le produit à vendre est un Ebook.*

Qu'est-ce qu'un ebook ?

C'est un **livre numérique** ou **livre électronique**.

C'est un livre édité et diffusé en version numérique, disponible sous forme de fichier, qui peut être téléchargé, stocké et lu sur un écran tel que celui d'une liseuse, d'un ordinateur personnel ou d'une tablette tactile.

* Vous n'avez pas obligation de vendre ce produit. Notre méthode est applicable avec n'importe quel produit existant. La seule chose réellement importante, c'est de bien connaître son produit afin de mieux le conseiller à vos clients.

IMPORTANT : Vendez ce produit uniquement si vous en appréciez son contenu ! Si les informations contenues à l'intérieur ont un sens pour vous et si vous êtes persuadé que ces informations pourraient satisfaire vos clients ! Ne faites pas l'erreur de certains commerciaux qui décident de « vendre pour vendre ! ». Un bon vendeur est un vendeur qui connaît et qui aime son produit.

2) La commercialisation d'un Ebook, pourquoi ?

Alors pourquoi un Ebook ? Tout simplement parce que contrairement aux riches, vous n'avez pas des millions à investir ! Et comme vous n'avez pas les moyens de financer un puits de pétrole, une usine d'armement ou un immeuble de 30 étages, il vous faut un produit qui soit vendable immédiatement, mais en même temps duplicable à l'infini et surtout sans gestion des stocks, ce qui vous permettra de commencer à vendre un produit commercialisable sans déboursier un seul centime. Après avoir fait des longues recherches avec mes partenaires, l'Ebook s'est montré comme étant le meilleur produit **pour commencer son business avec ZERO EURO de capital.**

Par exemple, si vous aimez, cet Ebook, ainsi que le livre de Napoleon Hill, nous avons le plaisir de vous annoncer qu'il vous est possible de vendre ce pack, car « 60 MINUTES POUR DEVENIR RICHE - LA METHODE DES ELITES N1* » propose son propre programme d'affiliation.

Si vous le souhaitez, il vous sera possible de gagner directement de l'argent en touchant des commissions en tant qu'affilié, en vendant ce pack. La commission est fixée à 50%, donc vous gagnerez 14,50 euros de commission pour chaque vente générée.

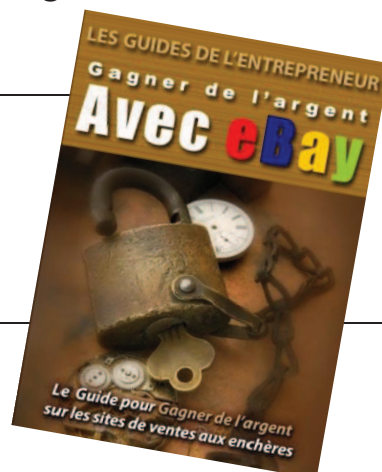
*N1 voulant dire NIVEAU 1.

Alors, qu'est-ce que L'AFFILIATION ?

Définitions : L'affiliation est apparue en 1996, aux Etats-Unis. C'est la librairie en ligne Amazon qui en a rendu le concept célèbre.

Depuis grand nombre de site marchand utilisent cette méthode, par exemple E-Bay, qui possède aujourd'hui le plus grand réseau mondial d'affiliés.

Petite Parenthèse : En BONUS, nous vous avons rajouté « Gagnez de l'argent avec eBay – Le Guide de L'entrepreneur ». Vous pourrez également gagner de l'argent en appliquant les techniques expliquées dans cet Ebook, avec les 10 étapes à suivre pour vendre avec réussite sur eBay.



L'affiliation devient indispensable pour de plus en plus de marchands en ligne :

l'affiliation représente en moyenne 20 à 30 % de leur chiffre d'affaires, et même plus de 50 % pour certains. De plus, les grandes entreprises traditionnelles se mettent au web et se tournent de plus en plus vers l'affiliation.

Cette méthode très simple consiste à faire la publicité et à vendre les produits de quelqu'un d'autre, et de recevoir une commission pour chaque vente réalisée.

En pratique, vous envoyez des clients à un marchand et il vous rémunère pour les ventes qu'il a fait grâce à vous, c'est simple, efficace, et tout le monde est content.

Le pourcentage de commission peut varier très fort selon les marchands et selon le produit vendu, ce sera à vous de faire le bon choix.

Vous comprenez mieux LA PUISSANCE DE L’AFFILIATION ?

Pour le moment, vous n’avez probablement pas la puissance financière pour investir des grosses sommes d’argents, voilà pourquoi nous vous proposons de commencer à utiliser les techniques d’affiliations disponibles afin que vous puissiez vous constituer petit à petit votre capital.

Une fois que vous aurez gagné de l’argent avec cette méthode, on mettra à votre disposition d’autres méthodes plus ambitieuses afin que vous puissiez si vous le souhaitez passer à l’étape supérieure. Le but pour nous étant d’essayer de vous aider, étape par étape afin que vous puissiez devenir enfin libre financièrement.

Lorsque vous aurez choisi l'Ebook ou autre produit que vous aimeriez vendre, vérifié bien que celui-ci possède son propre site promotionnel.

3) Réalisation d'un site internet pour booster les ventes du produit.

Afin de pouvoir vendre un produit à un client, il faut pouvoir lui montrer à quoi ressemble le produit qu'il va acheter. Comme par définition un Ebook est un livre dématérialisé, il n'existe pas physiquement, donc effectivement une page sur internet est obligatoire afin que votre client puisse se rendre compte de la qualité de votre produit. Maintenant, faire des sites internet n'est pas forcément votre point fort et de toute façon vous avez raison car personnellement à part Mark Zuckerberg qui a créé Facebook, je ne connais aucun milliardaire qui fasse son propre site internet !

Donc vous allez faire comme eux et prendre un site déjà existant.

Si vous appréciez les informations que vous trouverez dans cet Ebook et que vous souhaitez en faire la promotion, nous mettons à votre disposition sa page de vente, la voici ci-dessous. Vous la connaissez puisque c'est sur celle-ci que vous avez découvert cet Ebook :



LA METHODE des ELITES
Niveau 1

60 MINUTES POUR DEVENIR RICHE

Commencez à gagner de l'argent dans 60 minutes Grace au secret des Elites

Vous allez savoir ce que savent les riches !

Bonjour,
Si jamais vous êtes ICI, c'est que vous venez de la part d'un ami qui a déjà gagné de l'argent avec cette méthode et qui souhaite vous faire partager ces secrets afin que vous gagniez de l'argent à votre tour !

Avant de commencer, petite présentation, faire des Ebooks n'est pas mon métier, en ce qui me concerne, je gagne très bien ma vie en étant producteur de cinéma. J'ai produit environ 400 clips et pubs et 5 films internationaux. J'ai travaillé sur des films qui ont généré plus de 100 millions de dollars au box office.
Depuis une dizaine d'années, je suis régulièrement en relation avec des personnes fortunées qui m'ont appris comment gagner de l'argent !

Ces méthodes à haut rendement sont le plus souvent inconnues et surtout inaccessibles au commun des mortels. Ces informations restent enfermées dans des clubs privés réservés aux grosses fortunes.

Et JE VAIS VOUS EN FAIRE PROFITER !

Mais pourquoi vous aider ?

Ma motivation principale est de rétablir les injustices qui règnent entre les plus riches et les plus pauvres ! Trouvez-vous normal que certaines personnes gagnent 1000 fois plus d'argent que vous et que 50% de la population gagne 2\$ par jour ?

Je suis d'accord sur le fait que certaines personnes méritent de gagner des fortunes, je n'ai aucun problème avec cela, moi-même je vis dans l'opulence ! Mais néanmoins je peux vous assurer que dans ce monde d'abondances, il y a de la place pour tout le monde ! Je suis OK pour que les très riches restent riches, mais je sais qu'il est également possible que la majorité des gens puissent eux aussi vivre dans un

Pour pouvoir bien vendre un produit il est essentiel de bien le connaître. Ceci est indispensable pour vous permettre de mieux aiguiller vos futurs clients. Sachez qu'il vous est possible de vendre n'importe quel produit, mais dans tous les cas il est primordial que vous vendiez un produit que VOUS CONNAISSEZ ET QUE VOUS AIMEZ !

Maintenant que vous avez choisi :

- Un produit à commercialiser
- Un site internet promotionnel pour pouvoir vendre votre produit

Il est déjà possible de commencer à Gagner de l'argent en prenant une commission importante.

Mais dans le cas d'une vente éventuelle d'un produit, comment dois-je procéder pour être certain de bien recevoir le règlement correspondant à mes commissions ?

La réponse est simple, une fois de plus, vous allez utiliser des supports déjà existants, comme des plates-formes de paiement. Nous allons vous expliquer comment vous y inscrire facilement.

4) Vous inscrire sur une plate-forme pour produits immatériels possédant son interface de paiement :

Donc, vous avez choisi le produit que vous souhaitez vendre, vous avez le support de vente, maintenant il vous faut l'interface de paiement pour pouvoir encaisser des intérêts sur chaque vente de votre produit.

Pour cela, vous n'aurez qu'à vous inscrire sur un site approprié. Nous verrons ça un peu plus loin pour la mise en pratique et l'inscription sur une plateforme, l'important pour le moment est que vous saisissiez le concept et que vous ayez une vision d'ensemble.

5) Commencez à faire la promotion d'un Ebook en suivant nos méthodes:

Vous ne connaissez pas des milliers de personnes pour leur vendre un Ebook ou autres produits, et bien ce n'est pas nécessaire de toute façon ! Toutes les méthodes des webmasters que l'on trouve sur internet fonctionnent de la même manière et nécessitent de vendre des quantités importantes de programmes pour que ce soit financièrement intéressant, donc effectivement il vous faut contacter des milliers de clients potentiels ou affiliés pour pouvoir commencer à obtenir des résultats qui restent au final assez médiocres et aléatoires.

Les riches ne gaspillent pas leur énergie pour gagner des miettes, les riches utilisent des méthodes de levier afin de démultiplier leurs revenus. Sinon ils n'auraient pas le temps d'aller jouer au Golf et profiter de leur fortune !

Petite précision importante :

Soyons clairs ici, la méthode que nous mettons à votre disposition, n'est pas faite pour vous montrer qu'on peut vendre un Ebook sur internet et comment le vendre, ou encore vous expliquer comment fonctionnent les plates-formes et systèmes d'affiliation. Car ces informations vous les trouverez dans tous les bouquins faits par les webmasters. Nous ne faisons qu'utiliser des supports et des moyens qui sont mis à votre disposition.

Habituellement, notre méthode est plutôt utilisée sur des opérations à plusieurs millions de dollars. Notre défi était donc de trouver un moyen d'adapter ces méthodes sur un support et un business qui puissent vous permettre de commencer en démarrant avec zéro capital. D'où l'idée d'utiliser les avantages qu'offrent les Ebooks et ces plates-formes.

La différence avec tous les autres Ebooks sur le sujet c'est que nous allons vous apprendre comment utiliser des techniques très puissantes, qui par un effet de « leviers multiples » pourront potentiellement vous faire gagner 341 fois plus d'argent que toutes les autres méthodes standards où 1 client = 1 vente.

Avec notre méthode,

1 client = 1 client qui pourrait générer jusqu'à l'équivalent de 341 ventes. Cet effet démultiplicateur sera en réalité variable en fonction des produits que vous allez choisir de vendre.

On va donc appliquer les méthodes des Elites afin que vous n'ayez pas besoin de trouver des milliers de personnes, ni même des centaines !

Pour pouvoir espérer atteindre les gains annoncés, il vous faudrait trouver seulement quelques personnes qui fassent l'acquisition de votre produit, partons sur une base de 10 clients par exemple, l'important n'étant pas forcément le nombre de clients, mais plutôt la puissance de l'effet de levier. Et vous verrez dans les prochains chapitres pourquoi vous pourrez trouver ces 10 clients relativement rapidement. On vous montrera comment choisir vos clients en fonction de leur profil.

6) Combien puis-je potentiellement gagner en vendant un Ebook ?

Vos gains seront proportionnels au résultat de votre travail. A chaque vente, vous gagnerez de l'argent en tant qu'affilié. Les commissions peuvent varier entre 10 et 70% en fonction des Ebooks.

Dans le cas de « 60 Minutes pour devenir riche », votre commission sur ce produit est fixée à 50% du prix de vente et elle sera de 70% pour la vente des produits de niveau 5.

Rappel des gains* possibles si vous suivez la méthode jusqu'au niveau 5 :

7 623 euros les 2, 3 ou 6 premiers mois en fonction de votre rythme

Et ensuite 4 193 euros HT tous les 30 jours.

Cumul des Gains possibles : 49 553 euros* la première année

** Ces chiffres sont basés sur des simulations théoriques et sont susceptibles d'être variables en fonction des résultats de ventes que vous allez obtenir et du prix de ventes des produits choisis. En effet votre savoir-faire, votre contexte environnemental et vos relations avec vos clients peuvent influencer sur le montant de vos gains. Il faudra aussi vous constituer un réseau fiable afin de pouvoir vendre à vos clients les produits de Niveau 1, 2, 3, 4 et 5.*

** Attention : Il ne faut pas confondre Gains et bénéfices.*

Mais pour pouvoir obtenir ces gains, vous devez vous créer un réseau solide et travailler en équipe.

7) Vous allez enseigner la méthode à votre équipe

Les riches font les choses 1 fois et reçoivent des milliers de fois de l'argent pour cette seule chose qu'ils ont fait une seule fois !

Ceci est une clef importante, vous devez former votre équipe pour qu'ils fassent les choses comme vous et veiller à ce qu'ils appliquent la méthode que vous estimez être la meilleure. A partir du moment où ils auront assimilé votre méthode à leur tour, votre système de rémunération sera quasi automatique. Tout simplement parce qu'ils vont commencer à gagner de l'argent à leur tour et forcément ils seront motivés pour vouloir en gagner encore plus ! Vous allez devoir vous transformer en « professeur » afin d'expliquer à vos clients, les méthodes que vous aurez apprises ici.

La méthode est volontairement très simple afin qu'elle soit facilement applicable par toute personne de votre entourage qui souhaite gagner de l'argent.

A ce stade, vous avez terminé votre travail, et maintenant que vous avez vos clients, vous allez démultiplier vos revenus, en vendant les produits correspondant aux NIVEAU 2, NIVEAU 3, NIVEAU 4, NIVEAU 5. Chaque nouveau niveau correspond à un autre produit de votre choix mais de plus en plus haut de Gamme et répondant aux besoins de certains consommateurs. Je vous expliquerai par la suite comment fonctionnent les différents NIVEAUX.

8) Up selling et ventes croisées.

Signification :

L'**up-selling** est une technique de vente permettant au vendeur d'amener le consommateur à monter en gamme par l'achat d'un produit plus cher que celui qu'il avait prévu auparavant. Par exemple, le consommateur qui avait initialement prévu d'acheter un réfrigérateur moyen de gamme, sortira du magasin avec le même produit mais de gamme supérieure à un prix plus élevé.

Il est apparenté à la vente croisée (cross-selling ou technique de vente complémentaire). Cette technique de vente permet de doper les ventes du produit complémentaire. Par exemple lorsque vous achetez une imprimante, vous pouvez l'obtenir à bas prix, mais au final le fabricant génère beaucoup plus de bénéfices en vous vendant dans un second temps, les consommables (cartouches d'encre) qui sont compatibles avec l'imprimante que vous avez achetée et ces achats sont en plus récurrents. Vous allez procéder un peu de la sorte avec cette méthode.

Les riches, utilisent leurs techniques de leviers et d'up selling pour vendre plusieurs produits aux mêmes clients, et surtout de leur vendre des produits plus hauts de gamme et donc forcément plus chers, ce qui a pour effet d'augmenter leurs Chiffres d'affaires et donc leurs marges bénéficiaires.

Le meilleur exemple étant celui des banques qui avec un effet démultiplicateur peuvent prêter jusqu'à 1000% des sommes qu'ils ont réellement dans leur coffre.

Vous allez donc proposer à vos clients de leur vendre un autre produit encore plus complet, mais plus cher. La différence avec les banques, c'est que vous allez vendre des vrais produits qui ont une réelle valeur commerciale sans utiliser les méthodes spéculatives habituellement utilisées par eux et les traders. Mais nous n'allons pas polémiquer, ce n'est pas l'objet de cet Ebook.

Comme certains de vos clients auront également gagné de l'argent grâce à vos conseils, ils seront ravis d'augmenter leurs gains en renouvelant l'expérience. Etant donné qu'ils connaissent déjà le processus, les opérations seront bien plus rapides. Vous avez donc potentiellement la possibilité de vendre 5 produits différents à vos mêmes clients, ce qui par démultiplications vous donnera :

7 623 euros entre les 2 à 6 premiers mois en fonction de votre rythme et des produits vendus.

Et ensuite 4 193 euros HT tous les 30 jours (en vendant 1 produit par mois). Ces gains seront variables en fonction du prix de vente du ou des produits que vous voulez vendre.

Cumul des Gains possibles : 49 553 euros HT la première année*

- * Ceci est le scénario de Gains optimisés. Les résultats dépendront des ventes que vous parviendrez à faire par vos propres moyens.

Voilà pourquoi les riches sont très riches, ils travaillent avec acharnement et détermination au début pour lancer leur business, et ensuite ils démultiplient toujours leurs revenus d'une façon ou d'une autre afin d'exploiter au mieux leurs réseaux.

Alors que les personnes non initiées par ces méthodes auraient plutôt tendance à passer à un autre client après avoir fait une vente, au lieu d'exploiter à fond les ressources. Il est probable que pour le moment vous ne vous rendez pas encore compte de l'arme puissante que nous sommes en train de vous offrir, mais vous allez vite le comprendre une fois que vous appliquerez ces méthodes étape par étape et que vous aurez constitué votre réseau clientèle.

Généralement, les riches ont une vision à long terme, alors que les pauvres vivent plutôt au jour le jour et ont une vision à court terme.

Pour rappel, dans notre méthode nous avons 5 NIVEAUX, à chaque niveau, vous avez la possibilité de vendre un nouveau produit avec un tarif de vente variable et adapté en fonction de la valeur du contenu du produit vendu. Si vous décidez de vendre les produits que nous mettrons à votre disposition, votre commission sera proportionnelle à la valeur du produit vendu et passera même de 50% à 70% de commissions au Niveau 5.



Nous rentrerons plus dans les détails dans les chapitres suivants. Ici le but est surtout que vous ayez une vue d'ensemble.

CHAPITRE 5 :

RESUME DE VOS PROCHAINES ETAPES :

ETAPE 1 :

Vous constituez votre réseau de clients. Trouvez quelques clients qui vous achètent votre produit.

ETAPE 2 :

Encouragez et enseignez vos clients à étudier votre méthode que vous maîtrisez maintenant. Et s'ils le désirent, accompagnez-les pour vous assurer qu'ils puissent gagner de l'argent à leur tour en vendant le produit de leur choix.

ETAPE 3 :

Vérifiez et insistez sur le fait qu'eux aussi doivent bien accompagner et aider leurs propres clients.

**Ayez une vision à long terme pour gagner de l'argent à long terme !
Et pour qu'une relation à long terme fonctionne entre vous et vos clients il faut seulement mettre en place une relation GAGNANT-GAGNANT !**

Si eux gagnent de l'argent et que vous vous gagnez de l'argent, il n'y aura aucune raison pour que cela change.

Et bien c'est comme cela que fonctionnent les riches, ils travaillent essentiellement avec les mêmes personnes, clients et partenaires !

A Partir de là, si vous avez décidé de vendre cet Ebook vous avez atteint le NIVEAU 1 (GAINS : 145 euros de commission pour un total de 10 ventes)

Mais surtout vous avez lancé le processus qui vous mènera à l'obtention de votre but final car

vous venez de vous créer un réseau business solide !

ETAPE 4 :

Passez au NIVEAU 2 – en proposant à vos clients/partenaires de gagner plus d'argent en leur vendant un nouveau produit d'une valeur plus importante, ici nous partons sur un produit ayant un prix de vente de 69 euros (CUMULS DE GAINS envisageables : 490 euros).

Vous pouvez adapter la technique sur la vente d'un autre produit de votre choix, nous vous conseillons juste de vendre un produit qui se situe dans la même gamme de prix.

ETAPE 5 :

Passez au NIVEAU 3 – en proposant à votre équipe de gagner plus d'argent en leur vendant un nouveau produit (CUMULS DE GAINS envisageables : 1 335 euros) Et surtout vous allez commencer à diversifier vos investissements dans d'autres business dont on vous parlera prochainement, comme par exemple la PRODUCTION DE FILMS. Là encore, vous n'avez aucune obligation puisque la méthode est adaptable sur n'importe quel produit de votre choix.

ETAPE 6 :

Passez au NIVEAU 4 – en proposant à votre équipe de gagner plus d'argent en leur vendant un nouveau produit (CUMULS DE GAINS envisageables : 3 430 euros). En parallèle, nous allons vous apprendre à diversifier vos investissements dans d'autres business.

ETAPE 7 :

Passez au NIVEAU 5 – en proposant à votre équipe de gagner plus d'argent en leur vendant un nouveau produit (CUMULS DE GAINS envisageables 7 623 euros). En parallèle, nous allons vous apprendre à diversifier vos investissements dans d'autres business.

ETAPE 8 :

Ensuite tous les mois renouvelez l'étape NIVEAU 5 en leur vendant un nouveau produit (GAINS envisageables 4 193 euros HT par mois sur une base de 10 clients).

Le gros du travail repose essentiellement sur le 3 premières étapes. Une fois ces objectifs atteints, vous aurez construit un réseau fiable et stable qui vous permettra de démultiplier les revenus en passant au niveau supérieur. Ce n'est pas forcément nécessaire de chercher de nouveaux clients. Il est préférable de se focaliser sur nos clients déjà acquis.

Les riches procèdent toujours de la sorte, ils testent un business avec un minimum d'argent au début, dès qu'ils gagnent de l'argent, ils multiplient les investissements pour augmenter considérablement les gains mais tout en restant sur ce même business.

Maintenant que vous avez une vision d'ensemble, nous allons rentrer dans les détails avec la PRATIQUE !

CHAPITRE 6 :

ALLEZ C'EST PARTI ! MISE EN PRATIQUE - NIVEAU 1

1) Créez votre compte affilié sur une plate-forme pour produits immatériels possédant son interface de paiement.

L'inscription sur une plateforme a pour fonction de vous assurer que dès que vous ferez une vente, vous soyez bien rémunéré. De plus vous aurez la possibilité de voir en direct vos gains apparaître sur votre espace membre.

C'est cette plateforme qui permettra les paiements en ligne et assurera la comptabilité de vos Gains. Ceux-ci vous seront payés soit par chèques, soit par paypal si vous avez un compte chez eux.

Il y a plusieurs plateformes efficaces d'affiliation et pour tout type de produits. Nous pouvons vous conseiller les plus efficaces :

- Commission Junction : <http://www.cj.com/>
- Click bank : <http://www.clickbank.com>
- Trader doubler : <http://www.tradedoubler.com>
- Effiliation : <http://www.affiliation.com/>
- Zanox : <http://www.zanox.com>
- Public Idée : <http://fr.publicidees.com/editeurs/>
- 128b : <http://www.128b.com/>

Si pour l'instant les systèmes d'affiliations vous semble aussi compliqué que du chinois, ne vous inquiétez pas nous allons vous aider. Le plus simple pour commencer serait que vous utilisiez la même plateforme sur laquelle vous avez acheté cet Ebook. Il ne sert à rien de reconstruire quelque chose qui a déjà été fait par quelqu'un d'autre et surtout qui fonctionne.

ATTENTION, CETTE ETAPE EST TRES IMPORTANTE POUR
POUVOIR ENSUITE RECEVOIR VOTRE ARGENT !

Vous allez avoir quelques manipulations à suivre et après vous pourrez
commencer à GAGNER DE L'ARGENT !

Encore un peu de patience ... Même si ça peut vous sembler un peu
austère, vous allez voir que la création de votre compte se fera avec
facilité.

Prenez votre temps et suivez bien toutes les étapes qui vont suivre :

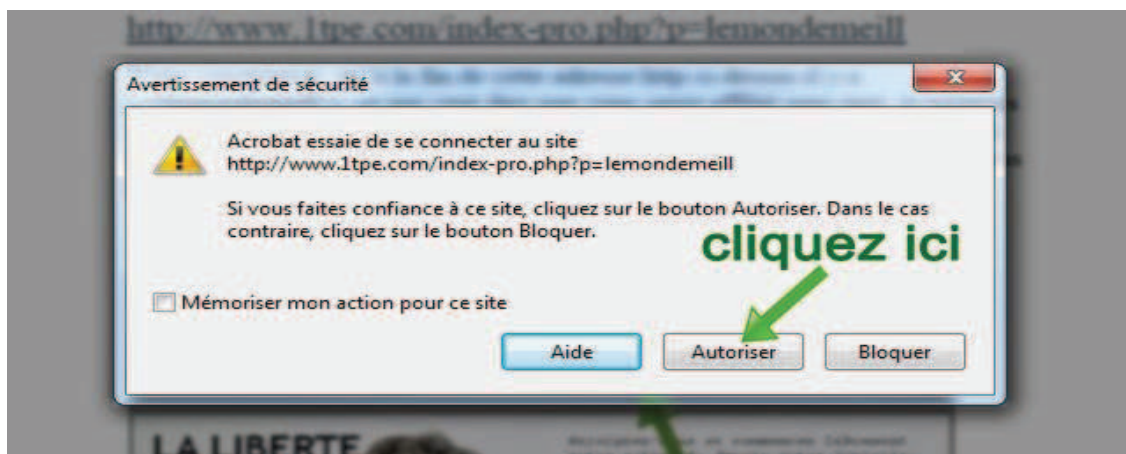
INSCRIVEZ-VOUS sur cette plateforme.

Cliquez directement sur le lien ci-dessous ou copiez cette adresse :



<http://www.1tpe.com/index-pro.php?p=xxxxxx>

Après avoir cliqué sur le lien, si la fenêtre ci-dessous apparait, cliquez sur
l'onglet « AUTORISER »



Vous constaterez, qu'à la fin de cette adresse http ci-dessus il y a « =xxxxxx », ce qui veut dire que vous serez affiliés sous nous, nous pourrons donc vous envoyer directement des messages et des conseils IMPORTANTS en fonction de votre évolution et des stratégies à suivre. Ainsi vous serez accompagné.

De votre côté, vous pourrez nous envoyer des messages et nous poser des questions à tous moments, car nous serons connectés par le biais de cette plateforme. Cette étape est donc importante afin que vous puissiez avoir la suite des informations, notamment ceux concernant les Niveaux de 2 à 5.

- Une fois sur le site internet cliquez sur le bouton « **INSCRIVEZ-VOUS** »



- Sur cette nouvelle page :

Choisissez votre pseudo :

Il est préférable que vous mettiez votre vrai nom afin que vos clients puissent vous reconnaître, ce sera important pour la suite.

Le nombre de caractère est limité à 12 lettres.

Mettez votre adresse email :

Mettre votre adresse email valide.

Exemple : Imaginons que vous vous appelez M. Antoine Dupot

**Inscrivez vous gratuitement ci-dessous
comme affilié de notre système :**

Choisissez un pseudo :
Entre 3 et 12 caractères
(Attention ce pseudo sera également
votre identifiant de vendeur
communiqué aux affiliés)

Votre email :
(Doit être valide pour recevoir
votre mot de passe)

antoinedupot

N'utilisez pas de caractères spéciaux ou d'accents
dans votre login ou ils ne seront pas pris en compte.
Utilisez uniquement des chiffres et des lettres ...

antoinedupot@yahoo.fr

☒ J'accepte des [conditions générales](#) du site 1tpe.com

Créer Mon compte 1TPE.com

A REMPLIR

Cocher la case : J'accepte des conditions générales

- Sur cette nouvelle page :
Entrez votre prénom ainsi que votre email.



IMPORTANT : Merci, il vous reste **une étape à franchir** pour valider votre inscription.

Afin de respecter les mesures anti-spam, vous devez confirmer votre adresse email, pour pouvoir recevoir les informations du site 1tpe.com

Indiquez, s'il vous plait, votre **prénom** et **validez le formulaire**
vous allez recevoir dans votre boite email un lien à cliquer, faites le maintenant s'il vous plait :

Votre Prénom :

Votre Email :

A REMPLIR

Vous allez recevoir un lien de vérification sur votre boite email.

- Allez sur votre boîte email :
Et cliquez sur le lien bleu pour confirmer l'inscription.



2

Merci, Le message de confirmation vient de vous être envoyé

Consultez votre boîte email et **cliquez sur le lien bleu** dans ce message :

IMPORTANT : Bonjour ~~XXXXXX~~, c'est Sylvain MILON

Afin de valider les nouvelles mesures ANTI-SPAM je dois vous demander, à nouveau, de CONFIRMER que vous désirez bien recevoir les informations du site itpe.com

Si OUI, Cliquez sur le lien BLEU ci-dessous

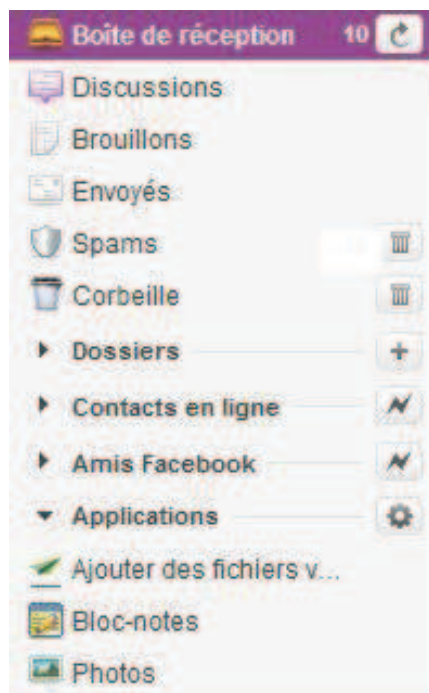
[Ne faites pas attention au message en anglais de notre fournisseur de mailing liste et anti-spam]

CONFIRM BY VISITING THE LINK BELOW:

<http://www.aveber.com/?...336mra:16mg21s4upk59i50k7...>

Click the link above to give us permission to send you information. It's fast and easy! If you cannot click the full URL above, please copy and paste it into your web browser.

- Après avoir cliqué sur le lien, vous recevrez un nouvel email avec votre Pseudo + votre mot de passe, que vous pourrez ensuite changer sur la plate forme.



Bonjour antoinedupot@yahoo.fr

Vous venez de créer avec succès votre compte personnel sur notre système d'affiliation 1tpe.com

Pour accéder à votre compte utilisez les identifiants suivants :

Login: antoinedupot
Password: CYDVU17776

à cette url :
<http://www.1tpe.com/login.php>

Nous vous souhaitons de nombreuses ventes à l'aide de notre système.

Cordialement,

**ICI votre Pseudo
et votre mot de passe**

- Maintenant vous êtes inscrit sur le site ! Retournez sur la plateforme sur www.1tpe.com

Cliquez sur CONNEXION MEMBRE



- Descendez en bas de cette nouvelle page,
Et identifiez-vous pour pouvoir accéder à votre espace.

IMPORTANT : Notez bien votre **PSEUDO** car vous en aurez besoin pour vous identifier et pour une manipulation qu'il sera nécessaire de faire afin de pouvoir toucher vos gains.

- Vous arrivez dans votre espace Membre.
Dans « votre compte », vous avez le Sous-menu « Accueil compte ».

C'est ici que vous verrez le cumul de vos gains.



C'est ici que sont comptabilisés
VOS GAINS



Le Total de vos gains actuel : 0,00 euros (non payés)

* Vendeurs : vérifiez régulièrement que vos produits restent validés ... *

(Ce total peut baisser durant les prochains jours, ou ce mois, car nous déduisons les annulations de ventes et les paiements frauduleux chaque jour et, bien sûr, avant de vous régler vos commissions, voir ci-dessous en bas ...)

Ventes : 0,00 euros

Commissions : 0,00 euros

dont parrainage : 0,00 euros, vous avez 0 affiliés (voir l'offre "parrainage")

dont CPA "emails" : 0,00 euros pour 0 inscrits, (NOUVEAU --> voir l'offre "CPA Emails")

Ce total comprends vos gains pour la vente de vos propres produits, si vous en avez mis en vente, ainsi que vos gains d'affiliation (commissions sur les ventes d'autres produits dont vous avez fait la promotion).

Vos gains transformés en factures, déjà payées ou à vous payer, sont visibles dans la rubrique " Paiement des Gains " de votre compte

Vos gains et annulations de vente pour les 10 derniers jours :

- Dans le sous-menu « Configuration du compte », vous pouvez déterminer le seuil minimum de paiement, vous pouvez changer votre mot de passe et sélectionner le mode que vous souhaitez pour le règlement de vos gains (vos gains seront payés soit par chèque, soit par paypal).

Seuil de paiement. Vous pouvez mettre 30 euros par exemple → **Configuration de votre compte**

Changez votre mot de passe →

Votre compte

- Accueil compte
- Configuration du compte
- Statistiques détaillées
- Statistiques Analytiques
- Paiement des Gains
- La Foire Aux Questions

Configuration de votre compte

Votre seuil de paiement : + 100 euros (montant à partir duquel vous désirez recevoir vos gains) [Changer le seuil](#)

Votre mot de passe : CYDVU17776

Votre nouveau mot de passe : [Changer le mot de passe](#)

Attention : la modification sera immédiatement effective et vous allez être déconnecté. En cas d'erreur demandez à recevoir votre mot de passe par email ...

Versement de vos Gains

Actuellement vous recevez vos gains : **par Chèque bancaire**

Sélectionnez le mode de paiement de vos gains →

Sélectionnez le mode de paiement de vos gains :

☒ par Chèques

☐ par Paypal → vous devez d'abord valider votre adresse : [cliquez ici](#)

Mais si vous devez valider votre adresse postale, faites le maintenant ... pour ne pas prendre de retard.

[Changer de mode de paiement](#)

- Si vous désirez être payé par chèque, vous devez remplir cette partie là en remplissant bien votre nom et adresse. Vos gains vous seront payés à 30 jours fin de mois. Le nom que vous mettrez sera celui qui sera indiqué sur l'ordre des chèques qui seront envoyés à cette adresse. Prenez donc soin de bien remplir ce formulaire. Précisez si vous êtes un particulier ou une société dans la rubrique « Votre statut ».

Si vous voulez être payé sur le compte de votre société, indiquez votre numéro de TVA Intracommunautaire ainsi que votre Numéro de Siret.



Vos coordonnées de paiement
(vos chèques seront expédiés à cet ordre et cette adresse)

A remplir si vous souhaitez
être payé par chèque.



Nom (ou société) :
(ordre de paiement de vos chèques !)

Prénom :
(laissez en blanc si société)

Numéro de rue :
ex : 15 rue des dames

Adresse :
sans le n° de rue ci-dessus

Complément adresse :
(optionnel)

Code postal / ville :

Pays :

Votre statut :
(Attention si vous trichez sur votre statut nous conserverons vos gains)

Votre N° de TVA intracommunautaire :
(Ce numéro ne concerne uniquement que les professionnels établis en Europe y compris en France)

Votre N° SIRET (sans espace) :
(Ce numéro ne concerne uniquement que les professionnels établis en France)

Exemple : FR88439722430

Exemple : 4397224300014

Attention vérifiez bien vos coordonnées avant de cliquer ci-dessous, vous ne pourrez plus les modifier vous-même une fois qu'elles seront enregistrées ...

A ce stade, vous avez :

- 1 produit à vendre que vous avez choisi.
- 1 site web promotionnel pour la vente de ce produit.
- 1 plate-forme de paiement qui vous permet de contrôler vos gains et assurera le règlement de vos commissions.

Maintenant que votre compte est créé, chaque fois que vous vendrez un Ebook, vos gains seront directement comptabilisés en direct. Et pour cela vous n'aurez besoin que d'une seule chose : Un lien à communiquer à vos clients.

2) Ce qu'il faut faire pour s'assurer que vous touchiez vos gains :

Lorsqu'un de vos clients achète par exemple l'Ebook « 60 Minutes pour devenir riches » sur la plate forme, vous toucherez 50% de commissions. Ce qui veut dire que sur un tarif d'achat de 29 euros, vous gagnerez une commission de 14,5 euros par vente générée grâce à vous.

Je vous rappelle qu'avec un Ebook, il n'y a aucune gestion de stocks, aucun produit à dupliquer, aucun produit à expédier. Vos dépenses sont donc de Zéro euro à part la consommation de votre ordinateur, car le produit vendu est un produit numérique qui peut se télécharger à l'infini.

Vous avez juste une seule chose à faire : Vous assurer que lors de l'achat de votre client, vous puissiez être identifié comme étant la personne qui a permis l'achat de ce produit.

Le principe est simple, après avoir présenté le produit à vos clients, vous allez leur envoyer un email avec un lien internet qui les mènera sur le site internet du produit. Sur le lien en question il y aura un « cookies ».

C'est ce « Cookies » qui permettra que vous soyez identifié et donc vous toucherez votre commission.

Si vous décidez de vendre l'Ebook « 60 Minutes pour Devenir Riche – Niveau 1 » Voici à quoi ressemblera le lien pour l'achat de l'Ebook qu'il faudra faire suivre à vos clients.



<http://go.XXXXXXX.lemondemeill.1.1tpe.net>

TRES IMPORTANT : vous devez remplacer les **XXXXXXX** par votre pseudo que vous avez choisi lors de votre inscription !

Par exemple, si votre pseudo est Antoinepotot, il faudra remplacer « **XXXXXXX** » par « Antoinepotot »

Exemple :

<http://go.antoinepotot.lemondemeill.1.1tpe.net>

Il suffit de faire un copier/coller sur ce lien ci-dessus et de l'envoyer aux clients que vous avez sélectionné.

IMPORTANT

C'est ce lien que vous devrez faire suivre à vos clients. En effet si quelqu'un achète l'Ebook grâce à ce lien, on saura automatiquement que c'est votre contact qui a fait l'achat, et par ce fait, les commissions correspondantes vous seront rétribuées.

Une fois qu'ils auront cliqué sur votre lien,
ils auront accès à la page de vente que vous connaissez :



Commencez à gagner de l'argent dans 60 minutes Grâce au secret des Elites



Vous allez savoir ce que savent les riches !

Bonjour,
Si jamais vous êtes ICI, c'est que vous venez de la part d'un ami qui a déjà gagné de l'argent avec cette méthode et qui souhaite vous faire partager ces secrets afin que vous gagniez de l'argent à votre tour !

Avant de commencer, petite présentation, faire des Ebooks n'est pas mon métier, en ce qui me concerne, je gagne très bien ma vie en étant producteur de cinéma. J'ai produit environ 400 clips et pubs et 5 films internationaux. J'ai travaillé sur des films qui ont généré plus de 100 millions de dollars au box office.
Depuis une dizaine d'années, je suis régulièrement en relation avec des personnes fortunées qui m'ont appris comment gagner de l'argent !

Ces méthodes à haut rendement sont le plus souvent inconnues et surtout inaccessibles au commun des mortels. Ces informations restent enfermées dans des clubs privés réservés aux grosses fortunes.

ET JE VAIS VOUS EN FAIRE PROFITER !

Mais pourquoi vous aider ?

Ma motivation principale est de rétablir les injustices qui règnent entre les plus riches et les plus pauvres ! Trouvez-vous normal que certaines personnes gagnent 1000 fois plus d'argent que vous et que 50% de la population gagne 2\$ par jour ?

Je suis d'accord sur le fait que certaines personnes méritent de gagner des fortunes, je n'ai aucun problème avec cela, moi-même je vis dans l'opulence ! Mais néanmoins je peux vous assurer que dans ce monde d'abondances, il y a de la place pour tout le monde ! Je suis OK pour que les très riches restent riches, mais je sais qu'il est également possible que la majorité des gens puissent eux aussi vivre dans un

CHAPITRE 7 : NIVEAU 1 – COMMENCEZ A GAGNER DE L'ARGENT

1) Comment choisir les clients qui vont constituer votre réseau ?

Ce point est crucial ! Et va à l'encontre des méthodes classiques que vous pouvez trouver sur le NET. Il y a une grosse confusion et fausse croyance qui est de croire que comme tout le monde a accès à internet, alors on peut vendre à tout le monde, mais la réalité est que les démarchages par mailing donnent de très mauvais résultats de ventes.

Seulement 20 % des emails reçus émanent d'expéditeurs connus de leurs destinataires. Des études montrent que les marketeurs américains ont envoyé plus de 200 milliards d'emails en 2010. De ce fait, il est également perçu comme un outil intrusif par beaucoup d'utilisateurs lorsqu'il est utilisé abusivement par des organisations ou des individus dont l'intention est, soit peu scrupuleuse, soit carrément néfaste. On utilise habituellement le terme spam pour qualifier ce genre de message non désiré et abusif.

De plus les résultats sont minimes :

Lors de gros mailings, la majorité des compagnies font généralement 0,5 de taux de conversion. C'est-à-dire que sur 1000 visiteurs, ils font en moyenne 5 ventes. Ce qui représente 1 personne sur 200, à condition en plus que ces 1000 personnes soient déjà un peu intéressées pour venir voir votre site.

**DONC LA ENCORE NE FAITES PAS COMME LES AUTRES !
FAITES COMME LES RICHES !**

En effet, les riches ne courent pas dans tous les sens pour trouver du business ! **Ils utilisent leur propre réseau et c'est pour cela que ça va très vite :**

Leurs interlocuteurs ont confiance en eux et réciproquement.



Lorsque 2 milliardaires jouent au Golf :

Richard

« Alors Sam, tu es certain que investir dans ce business est intéressant ? »

Sam

« Oui bien sur Richard, je viens d'investir 15 millions sur ce projet et je gagne déjà de l'argent »

Richard

« ok allons-y alors, je fais un virement dès demain »

Les riches n'offrent pas d'opportunités à des personnes qu'ils ne connaissent pas ! Ils offrent ces opportunités à leurs amis, à leurs familles, à leur entourage, afin que l'argent reste dans un cercle fermé qu'ils peuvent contrôler.

Voilà pourquoi vous ne recevez jamais de réelles opportunités ! Et que toutes les propositions que vous voyez circuler ne sont que des méthodes bricolées par quelques internautes malins, mais en réalité ce n'est pas ça le business ! Le business ce n'est pas gagner l'équivalent d'un salaire ou 2, le business doit vous permettre de gagner des fortunes.

Et ces Fortunes sont réservées à ceux qui connaissent les méthodes !

Et moi je désire vous donner quelques clefs qui vous permettent d'utiliser ces méthodes ! Afin que vous les appliquiez à votre tour dans des business plus modestes pour le moment ! C'est cela que je vais vous apprendre !

Dans le business les choses doivent être fluides, sinon ça ne fonctionne pas !

Convaincre une personne que vous ne connaissez pas à travers un email est une mission laborieuse et aléatoire ! Alors que convaincre un proche est plus facile car vous avez de la proximité avec cette personne, vous pouvez la rassurer. Ici le taux de conversion passe de 0,5% à 20% en fonction de vos interlocuteurs ce qui est considérable ! Car si jamais il y a un problème vous êtes joignable et accessible pour votre contact.

VOUS ALLEZ DONC CHOISIR 10 PERSONNES QUE VOUS CONNAISSEZ ! Ces 10 personnes deviendront vos clients ! Des clients avec qui vous allez instaurer une relation de confiance à long terme ! Vous êtes libre de chercher plus ou moins que 10 clients, c'est à vous de décider. Néanmoins 10 clients semblent parfaits pour commencer à se constituer un bon réseau.

Et c'est comme cela que procèdent les riches, ils ont une vision à long terme contrairement aux pauvres ou de la classe moyenne qui eux ont généralement une vision à court terme, car la précarité de leur situation personnelle les submergent de peurs. Cette peur engendre une confusion dans leur esprit et ils pensent qu'ils doivent se montrer opportunistes afin de gagner de l'argent rapidement et parfois au détriment des autres !

Les riches savent que leur réseau vaut de l'or, et ils ont compris qu'une relation à long terme leur permettra de générer beaucoup plus d'argent, de façon récurrente et sur une longue période. Je ne dis pas que les riches sont

des anges, Loin de là !! Mais par contre ils ne se couperont jamais l'herbe sous le pied !

Les 10 personnes que vous souhaitez choisir, auront la possibilité de gagner autant d'argent que vous, c'est donc une opportunité incroyable que vous leur offrez ! **Donc tant qu'à faire choisissez des personnes que vous aimez, que vous appréciez et à qui vous voulez du bien !**



Vous allez procéder de la même façon que les riches, mais à votre échelle !

Ici vous avez même un avantage sur les riches, car la rentabilité de votre business est extraordinaire : 50% de bénéfices par vente avec retour sur investissement ultra rapide, cela n'existe dans quasiment aucun business, profitez donc de cette opportunité pour commencer à gagner de l'argent !

De plus le principe est simple, à chaque fois que vous vendez un Ebook à un de vos amis clients, vous gagnerez 50% sur le prix de vente.

STOP !!! Attendez... Attendez ! Me direz-vous en lisant ces lignes et vous vous dites sans doute :

« Mais ce n'est pas possible, c'est une question de principe, je ne peux pas gagner d'argent sur le dos de mes amis ou d'un membre de ma famille !? ça serait malhonnête de ma part ! ».

Si vous pensez cela, là encore vous avez tout FAUX !

En effet, ceci est dû à votre éducation et à de fausses croyances qui véhiculent une image négative de l'argent, et donc forcément on ne peut pas mélanger l'argent et l'amitié !

Mais la réalité est différente car il faut comprendre une chose PRIMORDIALE : Pour faire une affaire, Il faut être au moins 2 pour la traiter !

Ca vous emble évident ? En la lisant, vous n'avez Certainement pas manqué de vous dire : "Évidemment, pour Traiter une affaire, il faut être au moins 2." Vous ne pouvez pas vous vendre à vous-mêmes vos propres produits !

Si vous ne comprenez pas ce concept, alors arrêtez de lire cet Ebook, et assumer le fait que vous serez toujours obligé de travailler pour un patron.

Donc quelques soient vos valeurs, votre savoir faire ou vos talents, vous aurez toujours besoin d'un client qui vous achète vos produits ou vos compétences ! Si vous êtes doué en peinture, il faut bien quelqu'un qui vous achète vos tableaux ?

Nous savons tous qu'il est nécessaire que l'argent circule et passe de mains en mains afin que notre système économique fonctionne bien. Donc pourquoi faire circuler cet argent auprès d'un inconnu alors que vous pouvez le faire circuler dans votre propre cercle d'amis ou familial ?

Les riches font circuler l'argent entre eux dans des cercles fermés afin de pouvoir mieux contrôler les flux d'argent.

De plus notre méthode repose sur la confiance et sur la transparence, donc de toute façon la méthode est claire et vous allez directement expliquer à vos amis que vous allez prendre une commission de 50% sur leur achat ! C'est ça le principe de L'AFFILIATION.

Il est hors de question de jouer au cachotier ou de leur dissimuler cette étape !

Car cette étape, ils auront besoin de l'assimiler pour gagner de l'argent à leur tour.

Et en plus, n'oubliez pas que vous leur offrez l'opportunité de gagner de l'argent avec vos technique que vous apprenez ici et très bientôt ils vous remercieront !

La différence entre les riches et les pauvres, c'est que les pauvres sont toujours à la recherche de nouveau clients (car généralement, un client n'est pas très fidèle longtemps, quelques soit la qualité de votre travail. Sa curiosité le poussera toujours à aller voir ailleurs chez la concurrence).

Les riches, sont un peu plus méthodique est réfléchissent comment verrouiller leurs clients (verrouiller dans le bon sens du terme). Ils s'arrangent pour que leurs clients soient aussi gagnants dans la transaction.

Le principe est très simple, à chaque fois que vous vendez un Ebook à un de vos amis clients, vous gagnerez 50% sur le prix de vente.

Donc en partant par exemple sur un prix de vente de 29 euros, en trouvant :

- 2 clients : vous récupérez votre investissement de 29 euros
- 5 clients : vous gagnez 72,50 euros
- 10 clients : vous gagnez 145 euros

Ces montants apparaitront en direct sur votre compte de cette façon :



Vos GAINS

Le Total de vos gains actuel : 145,00 euros (non payés)

* Vendeurs : vérifiez régulièrement que vos produits restent validés ... *

(Ce total peut baisser durant les prochains jours, ou ce mois, car nous déduisons les annulations de ventes et les paiements frauduleux chaque jour et, bien sûr, avant de vous régler vos commissions, voir ci-dessous en bas ...)

Ventes :	0,00 euros
Commissions :	145,00 euros

Ce total comprends vos gains pour la vente de vos propres produits, si vous en avez mis en vente, ainsi que vos gains d'affiliation (commissions sur les ventes d'autres produits dont vous avez fait la promotion).

Vos gains transformés en factures, déjà payées ou à vous payer, sont visibles dans la rubrique " Paiement des Gains " de votre compte

A ce stade vous avez déjà fait 75% du travail pour la construction de votre mini empire.

Ces 145 euros restent une petite somme, mais le réseau que vous venez de créer vaut de l'or !!!

Chaque business commence par une période de test. A ce stade, si vous trouvez 10 clients, vous allez vous rendre compte **que la méthode fonctionne bien chez vous puisqu'en l'espace de quelques jours ou semaines, vous avez déjà fait 500% d'intérêts** (et hormis les spéculations boursières, très rares sont les business qui permettent de générer autant de bénéfices en un laps de temps si court).

Mais la fonction la plus importante, c'est surtout qu'elle montrera à vos clients que la méthode peut aussi fonctionner pour eux, et qu'ils pourront aussi gagner de l'argent !

Ensuite ces 145 euros, toujours sur une base de 10 clients pourront se transformer en :

- 490 euros de gains cumulés en passant au NIVEAU 2
- 1 335 euros de gains cumulés en passant au NIVEAU 3
- 3 430 euros de gains cumulés en passant au NIVEAU 4
- 7 623 euros de gains cumulés en passant au NIVEAU 5

Chaque Niveau correspondant à un nouveau produit à vendre.

Ensuite tous les mois vous pourrez gagner 4 193 euros HT avec ce simple mini réseau et sans trop d'efforts ! Vous aurez juste à passer un appel téléphonique à vos 10 clients pour leur proposer de lancer une nouvelle opération !

Car le principe est simple, vous avez gagné de l'argent avec un business, si les personnes que vous avez introduites dans ce business gagnent aussi de l'argent, il sera logique que vous leur proposiez de gagner encore plus d'argent avec une nouvelle affaire, et cela sera envisageable par les techniques de levier que nous avons mis en place, en passant au NIVEAU 2.

2) Quels profils doivent avoir les clients qui vont former votre réseau ?

Maintenant vous allez devenir un Business Man, il va donc falloir que vous choisissiez 10 bons partenaires ! Car pour gagner de l'argent il vous faut des gens déterminés !

D'où l'importance de choisir 10 personnes qui ont réellement envie de gagner de l'argent, car ils auront un minimum de travail à fournir !
Rappelez-vous, s'ils ne gagnent pas d'argent, il sera difficile de les garder en tant que clients et donc de continuer à faire un business avec eux.

Voici les caractéristiques que doivent avoir vos futurs clients :

- **Une très forte envie de vouloir gagner de l'argent :**
Tout le monde veut gagner de l'argent me direz-vous, mais sachez qu'il y a une grande subtilité entre les riches et les pauvres.

Les pauvres espèrent gagner de l'argent

Les riches DECIDENT de gagner de l'argent !

Trouvez des clients qui soient suffisamment motivés, qui aient l'âme d'un gagnant. Même s'ils ne sont pas encore riches, choisissez ceux qui savent qu'ils vont gagner de l'argent par un moyen ou par un autre. Si en plus ils sont influents, ils arriveront facilement à attirer des clients à eux.

- **Etre positifs :**
Cherchez des gens positifs, car les personnes positives attirent les situations positives et elles seront enthousiastes à l'idée de gagner de l'argent.
Ne parlez même pas aux gens négatifs de votre business, car ils vont essayer de vous décourager. Cette catégorie de personnes a toujours des tonnes d'arguments pour expliquer que « ça ne marchera pas ! ». Laissez-les dans leur croyance et la vie leur montrera que vous aviez raison.

- **Etre volontaires :**

Cherchez des gens motivés et volontaires, ils seront sûrement de bons coéquipiers et auront forcément de bons résultats. Du coup ils gagneront rapidement de l'argent. Et plus vite vos clients gagneront de l'argent et plus vite vous multiplierez vos gains.

- **Etre déterminés à changer de vie :**

Quelque soit leur niveau social ou leur niveau de revenu, toute personne souhaite gagner plus d'argent que ce qu'il gagne actuellement, mais il y a 2 catégories de personnes :

Celles qui se résignent à leur sort et acceptent leur condition de vie et celles qui sont plus combatives et sont décidées à monter d'un cran leur revenu afin de vivre mieux ! Choisissez la 2^{ème} catégorie car ils ne baisseront pas les bras d'aussitôt et forcément ils atteindront leur objectif (et si eux atteignent leur objectif, ça signifiera que vous atteignez votre objectif maximal !).

- **Etre des personnes que vous connaissez personnellement et qui vous font confiance !**

Ces personnes sont les plus importantes pour votre réseau. Nous avons souligné l'importance de créer un réseau qui fonctionnera sur du long terme afin de gagner de l'argent régulièrement et sur un laps de temps très long. Si vous vous entourez de personnes de confiance, vous savez qu'elles ne vous lâcheront jamais et c'est ça qui assurera la solidité et la longévité de votre business !

Il est important également de bien répartir son réseau de clients ! Ne pas chercher 10 clients qui viennent du même endroit (du lieu de travail, famille, lycée/Fac, etc...).

Vous devez répartir le réseau, c'est très important ! Ne cherchez pas la facilité en prenant que vos voisins ! Car il est stratégique que votre réseau puisse s'agrandir sans interférences. Donc l'idéal serait presque de sélectionner dans le lot quelques personnes qui ne se connaissent pas entre elles. Ceci est la meilleure façon de procéder.

IMPRIMEZ CETTE PAGE

Pour la sélection de vos clients, faites une liste de tous vos contacts sur votre téléphone portable et vos emails. **En remplissant le tableau suivant** en fonction de la catégorie dont ils appartiennent. Choisissez aussi des personnes qui ont une bonne confiance en vous, ça facilitera votre tâche.

VOS MEILLEURS AMIS		FAMILLE PROCHE		FAMILLE ELOIGNEE	AMIS DE TRAVAIL		CONTACT PAR INTERNET		
Amis d'enfances Amis actuels		Oncle / Cousin / Frère / Sœur / parents		Quelqu'un de votre Belle Famille par exemple	Ou Amis du Lycée / Amis de la Fac / Amis de stage, etc ...		Ce sont des connaissances avec qui vous échangez par email mais que vous n'avez jamais rencontré physiquement.		
Client N1	Client N2	Client N3	Client N4	Client N5	Client N6	Client N7	Client N8	Client N9	Client N10
Nom	Nom	Nom	Nom	Nom	Nom	Nom	Nom	Nom	Nom
Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom
Nom	Nom	Nom	Nom	Nom	Nom	Nom	Nom	Nom	Nom
Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom
Nom	Nom	Nom	Nom	Nom	Nom	Nom	Nom	Nom	Nom
Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom
Nom	Nom	Nom	Nom	Nom	Nom	Nom	Nom	Nom	Nom
Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom
Nom	Nom	Nom	Nom	Nom	Nom	Nom	Nom	Nom	Nom
Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom	Prénom

**Une fois que vous avez établi cette liste, ne perdez pas une seconde !
Commencez à GAGNER DE L'ARGENT en contactant directement
les personnes qui sont sur cette liste.**

Commencez dès le début par choisir 2 personnes proches de vous et qui vous font confiance à 100% ! Et dont vous avez aussi confiance à 100%

3) Sélection de vos 2 premiers clients :

Ces 2 personnes sont les plus importantes ! Vous devez les choisir avec attention ! Ça peut être vos 2 meilleurs amis par exemple.



Ces personnes seront vos piliers, car ce sont vos 2 clients principaux qui ne vous lâcheront jamais.

Beaucoup d'entreprises font faillite car elles perdent du jour au lendemain leur plus gros client. Il faut savoir que dans le marché du travail, les coups bas sont réguliers et un client opportuniste sera toujours susceptible de vous lâcher pour travailler avec un autre prestataire qui lui ferait un tarif plus compétitif.

Je vous le réprecise une seconde fois car c'est une clef très importante :

Les pauvres subissent les règles !

Les riches font les règles !!!

Et c'est ça que vous allez faire, vous allez définir les règles !

A partir de maintenant vous allez définir vos propres règles du jeu afin de ne JAMAIS PERDRE !

C'est comme ça que les riches font pour gagner un maximum d'argent.

Dans vos règles, vous allez choisir des clients qui vous seront fidèles à vie, et si tel est le cas, plus jamais vous ne perdrez !

Ils feront partie de votre noyau dur. Ils vous permettront de sécuriser l'investissement et faire en sorte que vous atteignez votre but !

Ne la jouez pas en solo, vous serez bien plus puissants à 3 ! Même si eux sont vos clients, vous devez faire équipe ensemble.

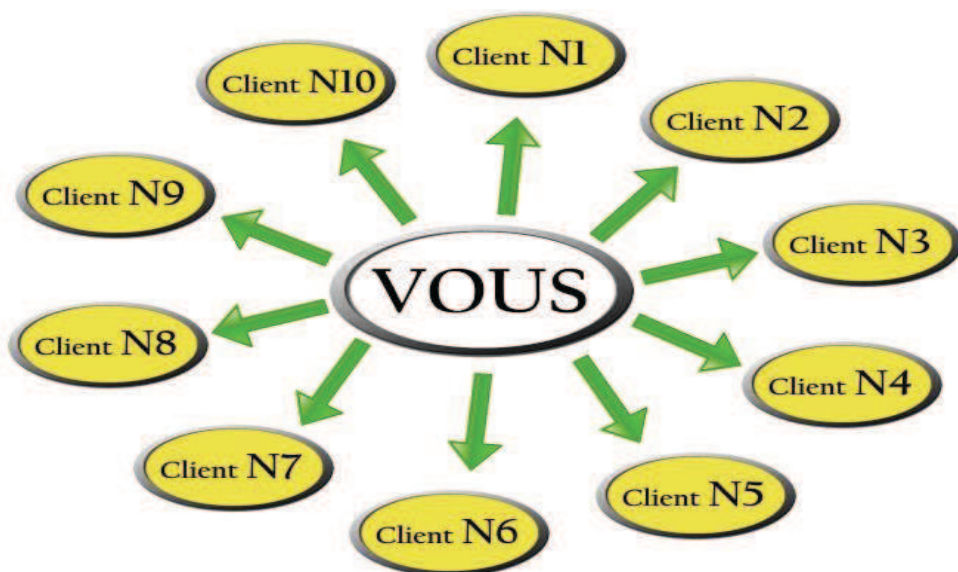
Je vous suggère même d'aller à leur RDV pour les aider à trouver leurs propres clients. Soyez solidaires avec eux et ils seront solidaires avec vous au moment où ils vous achèteront vos prochains produits. Mais nous rentrerons plus dans les détails au sujet des niveaux par la suite.

Je vous le rappelle, **VOTRE OBJECTIF EST DE GAGNER 7623 euros de gains dans les 2 à 6 mois ! Et ensuite 4193 euros par mois.**

4) Sélection de vos autres clients :

Ensuite, il vous faut trouver les 8 prochains clients/partenaires, en passant par votre Famille Proche, Famille éloignée, Amis de travail et relations par internet.

L'idée ici est d'élargir votre réseau en prenant des personnes qui ne se connaissent pas forcément entre elles, ceci a pour fonction d'élargir votre réseau.



4) GO !!! Créez un réseau de clients !

Plus vite vous créez ce réseau, plus vite vous allez gagner de l'argent ! Et la bonne nouvelle, c'est que ce réseau peut être créé très rapidement, si vous suivez les points suivants :

- SOYEZ UN FONCEUR

TRES IMPORTANT : SI VOUS VOULEZ DES RESULTATS RAPIDES, VOUS DEVEZ FAIRE COMME LES RICHES !

LES RICHES NE REPORTENT JAMAIS AU LENDEMAIN !

Alors que les gens de la classe moyenne auraient plutôt tendance à toujours trouver une bonne raison pour ne pas faire les choses immédiatement :

« Bon, y a pas d'urgences, j'appellerai demain »

Si au contraire IL Y A URGENCE !! Et vous le savez !

Dès qu'un Riche a une idée, il prend son téléphone portable à la seconde qui suit et **IL PASSE A L'ACTION POUR METTRE EN ŒUVRE SON IDEE !**

Retenez bien une chose très importante :

« L'ARGENT AIME L'ACTION ! »

« L'ARGENT AIME L'ACTION ! »

« L'ARGENT AIME L'ACTION ! »

Vous devez changer d'attitude ! Soyez UN FONCEUR et dans quelques temps votre vie pourra être complètement différente ! Ayez confiance en vous, car vous avez un potentiel énorme en vous ! **Si vous DECIDEZ que vous allez gagner de l'argent, alors VOUS ALLEZ GAGNER DE L'ARGENT !**

- IDEALEMENT, CHOISISSEZ UNIQUEMENT DES PERSONNES QUE VOUS CONNAISSEZ :

Si vous faites affaire avec des personnes qui vous connaissent, ils auront plus confiance en vos propos. Ne les laissez pas changer d'avis, ils doivent continuer à penser :

«Oh, oui c'est mon ami, il sait ce qu'il fait».

«Je peux lui faire confiance».

«De toute façon il n'y a rien à perdre à essayer par rapport au potentiel qu'offre la méthode !».

Le fait de connaître les personnes vous fera gagner un temps précieux, si vous vous montrez persuasifs, ils adhéreront à votre méthode.

- PROVOQUEZ UN RDV PHYSIQUE :

Vendez votre produit de visu, ça sera 100 fois plus efficace ! Après avoir fait votre liste (voir le tableau si dessus) appelez vos contacts en leur donnant un rdv physique :

« Faut qu'on se voit très vite, j'ai un projet important à te présenter ».

Vous serez BEAUCOUP plus convainquant si vous prenez un café ensemble pour parler du projet, ou si vous allez chez lui pour lui en parler ! Le fait de vous déplacer va justifier le fait que ce projet est EXTREMEMENT IMPORTANT pour vous et donc pour lui très prochainement ! Votre attitude attisera sa curiosité. Ne restez pas cachés derrière votre internet, **LES GAGNANTS VONT SUR LE TERRAIN** et ne restent pas cachés derrière un ordinateur.

Provoquez le RDV physique et faites-le adhérer à votre méthode !

- SOYEZ CONVAINQUANT

Ce projet est votre Business ! C'est votre bébé ! Et si vous le défendez bien il va vous permettre de gagner rapidement beaucoup d'argent et cela grâce à votre bonne énergie ! Vous devez montrer votre enthousiasme à vos interlocuteurs !

Vous devez croire en vous et en votre projet, vous devez le défendre car le but en vaut la peine. La meilleure façon de bien vendre un produit est d'avoir le bon discours et d'anticiper les questions de certaines personnes qui pourraient être médisantes.

Dans le lot vous tomberez forcément sur cette catégorie de personnes qui tenteront de vous décourager, car elles-mêmes sont tellement blasées de leur propre situation, qu'elles ne pourront pas croire que cette méthode fonctionne. Ils vous diront que c'est une arnaque, Alors prouvez-leur le contraire !

« Vous devez faire plus que vous fixer des objectifs; vous devez prévoir les obstacles et apprendre à les surmonter ».
Docteur Maltz Maxwell

Vos arguments :

- La méthode est simple, efficace et rapide !
- Les personnes riches utilisent ces techniques de levier et de démultiplication. C'est pour cela qu'ils gagnent 1.000 ou 10.000 fois plus d'argent que nos concitoyens.
- Proposez-lui de rembourser son investissement si jamais la méthode ne fonctionne pas sur lui. (en effet il pourra être remboursé s'il le souhaite).
- Faites lui comprendre qu'il va passer à coté d'une des plus grosses opportunités de toute sa vie. Dites-lui :

« Pour seulement 29euros, tu peux gagner jusqu'à 49.000 euros dans l'année avec cette méthode en 5 niveau. Si dans 3 mois tu me vois avec plein d'argent, comment réagiras-tu vis-à-vis du fait d'avoir laissé passer ta chance ?

« En plus tu n'as rien à perdre, si jamais tu n'es pas satisfait, tu seras remboursé sous simple demande ! ».

Ses questions et interrogations peuvent être les suivantes :

Lui

Comment ne pas me faire arnaquer et être certain que je serais payé de mes commissions ?

Vous

Aucun risque ! Les moyens de paiement sont assurés par une société spécialisée dans la gestion d'une Plate-forme d'affiliation pour produits Immatériels. Cette société à pignon sur rue et existe depuis 2001, elle est enregistrée en France au Registre du Commerce et des Sociétés.

Lui

Comment fonctionnent les niveaux ?

Vous

La technique consiste à utiliser les techniques de Up Selling, qui consistent à vendre de nouveaux produits aux clients de ton réseau. Chaque fois que tu monteras en Niveau, tu vendras un nouveau produit plus haut de gamme, ce qui te permettra de gagner plus d'argent.

- **ENCOURAGEZ-LE A ACHETER LE PRODUIT DEVANT VOUS :**

A la fin du RDV, si votre ami semble convaincu du potentiel de votre produit, mettez-vous ensemble devant un ordinateur et aidez-le à s'inscrire et à commander le produit. Prenez le temps de bien tout lui expliquer afin qu'il comprenne comment il va gagner de l'argent.

Il faut savoir qu'à ce stade, il n'a pas lu l'Ebook et donc il ne peut pas se rendre compte de la puissance de cette méthode !

Encouragez-le à le lire rapidement et proposez-lui de le rappeler d'ici 48heures pour en parler.

Rappelez-vous : Dans le cas de « 60minutes pour devenir riche », Pour qu'il achète ce produit, donnez-lui ce lien, en remplaçant les **XXXXXX** par votre propre PSEUDO.

<http://go.aaaaaa.lemondemeill.1.1tpe.net>

- SOYEZ TRANSPARENT ET HONNÊTE AVEC LUI :

Vous allez le comprendre par la suite mais votre relation doit être basée sur une confiance absolue et réciproque !

Donc, ne faites surtout pas de cachoteries, dites-lui clairement que vous allez encaisser 50% de commission pour son achat. Une fois qu'il aura payé pour recevoir la méthode, montrez-lui en direct sur votre Interface de paiement que votre compte est bien crédité. Il va donc se rendre compte qu'il est très simple de gagner de l'argent et qu'il pourra à son tour procéder de la même manière.

Il n'y a pas de mal à prendre une commission dans la mesure où le système de rémunération fonctionne comme cela. Ce qu'il faut surtout retenir, c'est que grâce à vous il pourra aussi gagner beaucoup d'argent avec cette méthode simple !

- SOYEZ DETERMINE A GAGNER, COMMENCEZ IMMEDIATEMENT:

Les gens ordinaires ont une mentalité de loterie.

Les gens riches ont une mentalité d'action.

De nombreuses personnes me disent qu'elles aimeraient faire fortune en gagnant au loto.

Cette attitude est triste, elle démontre bien que ces personnes n'ont aucun espoir de vivre dans l'opulence autrement que par un élément extérieur qui est la loterie. Alors qu'il est tellement gratifiant de gagner de l'argent par ses propres moyens, avec ses idées !

De plus, **si vous décidez de gagner de l'argent par votre travail, alors vous gagnerez de l'argent par votre travail !**

En ayant cette attitude, vous allez passer à l'action et ce faisant vous reprendrez le contrôle de votre vie !

Contrairement aux personnes qui attendent passivement un hypothétique gain du loto qui ne viendra probablement jamais !

Savez-vous quelles sont vos probabilités de remporter la grosse cagnotte de l'Euromillion ?

Et bien votre chance de GAGNER est de 1 sur 116 millions !

1 sur 116.000.000 ce qui représente un pourcentage de 0,000 000 858 %

Ce qui est très proche de ZERO, je vous l'accorde !

Posez-vous juste une question :

Qui a mis en place ces systèmes de Loteries ?

Et bien ce sont les gouvernements et les Elites, afin de faire en sorte que les populations restent sages, en leur donnant l'espoir qu'un jour ils sortiront peut-être de leur précarité !

Personnellement, je ne connais aucun millionnaire qui joue au loto !

Pour un riche « le loto », c'est son business, son réseau, ses idées et son travail !

REVEILLEZ-VOUS ! IL EST TEMPS QUE VOUS CONSTRUISIEZ VOUS-MEME VOTRE RICHESSE !

Et je vous donne l'opportunité de pouvoir VOUS LANCER ENFIN en vous accompagnant !

Comme je vous le disais au début, VOUS DEVEZ ETRE UN FONCEUR, Alors commencez immédiatement, juste après la lecture de cet Ebook. Ne perdez pas de temps ! Plus vous serez déterminé et plus vous gagnerez de l'argent rapidement ! Votre enthousiasme et votre énergie rassureront vos interlocuteurs ce qui augmente les chances qu'ils achètent immédiatement votre produit.

- VOUS DEVEZ MONTRER L'EXEMPLE !

Accordez-vous un défi : « *Et si j'essaye de trouver mes 10 acheteurs dans moins d'un mois* », « *ou même peut-être dans 1 semaine !* » A vous de choisir la cadence à laquelle vous voulez avancer. Car de toute façon votre patron, c'est VOUS !!!

Les gens ordinaires se fixent des attentes faibles afin qu'ils ne soient jamais déçus.

LES GENS RICHES AIMENT LES DEFIS !

- **Ceux qui abandonnent ne gagnent jamais !**
- **Ceux qui gagnent n'abandonnent jamais !!**

5) Aidez vos clients à gagner de l'argent.

AIDEZ VOS CLIENTS



Maintenant vous avez créé votre réseau et vous avez gagné de l'argent ! Mais pour autant le travail n'est pas encore terminé pour vous !!!

Vous avez fait 75% du travail

Mais les derniers 25% sont les plus importants pour booster considérablement vos revenus !

Car le but ce n'est pas de gagner un peu d'argent, **le but c'est de GAGNER ENORMEMENT D'ARGENT !**

Et pour GAGNER ENORMEMENT D'ARGENT **LA CLEF** EST LA SUIVANTE :

Vous l'avez compris, pour que vous puissiez vous enrichir, il faut que vos amis gagnent de l'argent à leur tour !

Donc ne soyez pas mesquin aidez vos amis à avancer plus vite. Car plus vite ils gagneront de l'argent et plus vite grâce à notre effet de levier vous multiplierez vos GAINS !

Ne faites pas une course contre les autres, car même si vous arrivez le premier, vous ne gagnerez pas plus d'argent si vous êtes seul ! Vous devez vous montrer méthodique et stratégique.

Une fois que vous avez trouvé vos 10 clients, ne cherchez pas à en trouver un 11^{ème} si vos 10 clients, eux n'ont pas encore commencé à gagner de l'argent.

IMPORTANT : Vous avez beaucoup plus à gagner en présentant votre 11^{ème} acheteur à un de vos 10 clients (celui qui aurait le plus de mal à avancer que les autres par exemple).

Pour simplifier, il est plus stratégique pour vous de faire gagner de l'argent à vos clients plutôt qu'à vous même, c'est curieux n'est-ce pas ?

En effet, plus vite vos clients gagneront de l'argent et plus vite vous pourrez multiplier vos gains ! Tous simplement par l'effet de levier qui a été mis en place, si vous souhaitez passer au niveau 2, puis au niveau 3, puis au niveau 4 et enfin au niveau 5. Plutôt que de stagner au niveau 1 avec plein de clients qui en cas de vente vous rapporteront de petites sommes, vous pourrez faire fortune avec vos 10 clients qui constituent votre réseau et qui parce qu'ils sembleront satisfaits, pourront vous rapporter beaucoup plus, 29 fois plus pour être précis.

Alors qu'est-ce qui vous semble le plus rentable et facile à réaliser ?

Pour gagner la même chose,

Faire 29 opérations différentes

Ou

Faire 1 seule opération mais 29 fois plus rentable ?

Voilà ce que font les riches, ils utilisent des méthodes pour gagner beaucoup plus d'argent en se simplifiant la vie.

Alors que la majorité des pauvres ou de la classe moyenne doivent multiplier les opérations de ventes afin de gagner quelques miettes.

Le niveau 2, consistera à refaire une nouvelle vente avec un nouveau produit encore plus haut de gamme à vos mêmes clients ! Ce qui veut dire que la technique de vente est extrêmement simplifiée et accélérée pour le Niveau 2, puisque vous n'avez plus à chercher de nouveaux clients !

Et c'est comme ça que les riches s'enrichissent à vitesse grand V, en exploitant à 100% le filon qu'ils ont trouvé ! Contrairement au reste de la population qui aurait plutôt tendance à seulement effleurer le potentiel commercial que peut leur apporter leur réseau.

Pour rappel, vos clients sont surtout vos partenaires en réalité ! Vous faites une équipe et ensemble vous serrez plus forts !

Tous les riches ne sont pas des monstres ou des égoïstes, contrairement à ce que l'on pourrait penser ! Ils sont solidaires entre eux car ils veulent protéger leur propre réseau. Alors que les pauvres auraient plutôt tendance à se scier la branche sur laquelle ils sont assis. C'est souvent la peur qui les fait réagir de la sorte !

L'avantage qu'ont les riches c'est qu'ils n'ont plus ce facteur peur qui interfère négativement dans les prises de décisions importantes. Et par ce fait ils sont beaucoup plus alertes et attentifs à leur intuition.

6) L'effet de Levier : Le maître mot des millionnaires

L'effet de levier : est un terme général pour désigner une technique destinée à multiplier les profits.

Toute la stratégie des riches repose sur L'Effet DE LEVIER !!!

Et ça, personne ne vous l'apprend sur le Net.

L'effet de levier est pratiqué par de nombreux riches sur la planète car son effet démultiplicateur permet d'obtenir une rentabilité inégalée.

Et vous allez voir comment nous allons vous en faire profiter. **Si vous suivez bien la procédure à la lettre vous pourrez potentiellement atteindre des gains que vous n'aurez jamais pu imaginer auparavant !**

Nous allons vous faire découvrir les méthodes qui vont vous permettre de monter de niveau en niveau afin de multiplier vos revenus.

1 acheteur au niveau 2 équivaut à : 2,4 acheteurs Niveau 1

1 acheteur au niveau 3 équivaut à : 5,8 acheteurs Niveau 1

1 acheteur au niveau 4 équivaut à : 14,4 acheteurs Niveau 1

1 acheteur au niveau 5 équivaut à : 29 acheteurs Niveau 1

Pour être plus explicite, un nouvel acheteur au niveau 1, vous rapporte personnellement dans votre poche 14,50 euros de commission.

Alors que si vos 10 clients ont pu se constituer un réseau (même petit avec uniquement 2 à 5 personnes par client), **vous toucherez par transaction 419,30 euros en accédant au NIVEAU 5.**

D'où l'importance primordiale d'aider vos clients à avancer le plus vite possible.

Car plus vite vos clients seront rassurés en gagnant de l'argent, plus vite vous monterez en niveau et donc ils monteront en niveau également afin de gagner plus d'argent. Et plus vite vos gains seront démultipliés.

Vous allez ainsi faire tourner la roue, cette roue qui par un effet synergique sera en perpétuel mouvement, engendrant ainsi le cycle exponentiel du succès ! Votre succès !

En résumé **vous gagnerez 29 fois plus d'argent** qu'au commencement juste en aidant vos amis !!! Soyez donc très attentifs aux demandes de vos clients/partenaires/amis.

Rappelez-vous la phrase que les millionnaires se disent entre eux :

« Je veille à tes intérêts et tu veilles à mes intérêts ! »



Et oui paradoxalement il y a souvent plus de solidarité entre riches que les pauvres entre eux. Ceci peu s'expliquer par le fait que les pauvres ont peur de manquer d'argent et c'est souvent pour cela qu'ils se positionnent inconsciemment dans des situations inconfortables vis-à-vis des autres !

Le plus grand obstacle au succès est la peur de l'échec ! Car la peur de l'échec inhibe l'action ! Et sans Action, il n'y a pas de résultat !

Pensez à ça !

Donc, si vous sentez qu'un de vos clients a du mal, ou qu'il est découragé, **allez en RDV avec lui pour l'aider** à faire la présentation à ses amis (vous pouvez même aller voir des amis que vous avez en commun). Vous serez encore plus forts si vous êtes 2 à faire la présentation de l'ebook !

Ensuite ces 145 euros pourront se transformer en :

- 490 euros de cumul en passant au NIVEAU 2
- 1 335 euros de cumul en passant au NIVEAU 3
- 3 430 euros de cumul en passant au NIVEAU 4
- 7 623 euros de cumul en passant au NIVEAU 5

Puis tous les mois vous pourrez gagner 4 193 euros HT avec vos clients et sans vous fatiguer ! Vous aurez juste à passer un appel téléphonique à vos 10 amis pour leur dire que vous lancez une nouvelle opération !

Vous

« Alors Sam, comment vas-tu ? Tu as gagné combien d'argent déjà avec la méthode ? Parce que là c'est le moment de passer au niveau 2 pour gagner plus d'argent ! Je viens d'acheter la Méthode Niveau 2. Je t'envoie le lien pour que tu puisses la commander à ton tour ».

En conclusion, plus vite vous passez au Niveau suivant et plus vite vous augmenterez vos Gains !

L'idée est de vous faire gagner de plus en plus d'argent progressivement par la mise en place de plusieurs paliers (représentés par les différents produits). Ce qui vous permettra de réinvestir plus pour multiplier vos gains.



CHAPITRE 8 :
PASSEZ AU NIVEAU 2 POUR AUGMENTER VOS
GAINS



1) Pour gagner plus, il faut investir plus.

Ces 145 euros représentent 500% d'intérêts.

Votre premier projet s'est déroulé à la perfection, BRAVO ! Sachez-le vous avez fait le plus dur ! Et plus rien ne pourra vous arrêter jusqu'à l'obtention de votre but !

Maintenant, pour augmenter vos bénéfices il vous suffit d'augmenter votre investissement. Si on fait un comparatif avec un millionnaire,

Imaginons que celui-ci achète un appartement et rapidement il lui rapporte un équivalent de 5 appartements (soit 500% d'intérêts), que va-t-il faire d'après vous, partir avec ses bénéfices ou va-t-il réinvestir l'argent gagné avec ces 5 appartements ?

Et bien oui, il va les réinvestir pour au final pouvoir gagner 25 appartements !

**Et bien c'est cette attitude de gagnant que vous devez avoir !
Si vous voulez devenir Millionnaire, vous devez agir comme
un Millionnaire !**

Vous devez à votre tour réinvestir une partie de vos gains afin de pouvoir les multiplier.

Néanmoins nous avons adapté la méthode de telle sorte que vous puissiez toujours conserver une bonne partie des gains et réinvestir une autre partie qui permettra la démultiplication des GAINS.

Si vous voulez devenir indépendants financièrement, vous devez penser comme une personne riche, alors notez bien les 2 points suivants :

- **Les gens ordinaires se concentrent sur l'épargne. Les gens riches se concentrent sur les gains.**
- **Les gens ordinaires jouent en toute sécurité avec l'argent. Les gens riches savent quand prendre des risques calculés.**

Si vous continuez à procéder comme vous l'avez toujours fait, à savoir Gagner de l'argent pour dépenser de l'argent, vous n'aurez jamais d'évolution et votre situation sera toujours stagnante !

Les riches Gagnent de l'argent pour investir plus et donc gagner encore plus d'argent ! C'est seulement après qu'ils dépensent leur argent, car ils ont bien compris qu'il est préférable de cumuler 1 million d'euros dans les 6 mois grâce à ces techniques de levier, plutôt que de se contenter de 100.000 euros immédiatement !

Donc vos Gains de 145 euros pourront se découper en 2 parties :

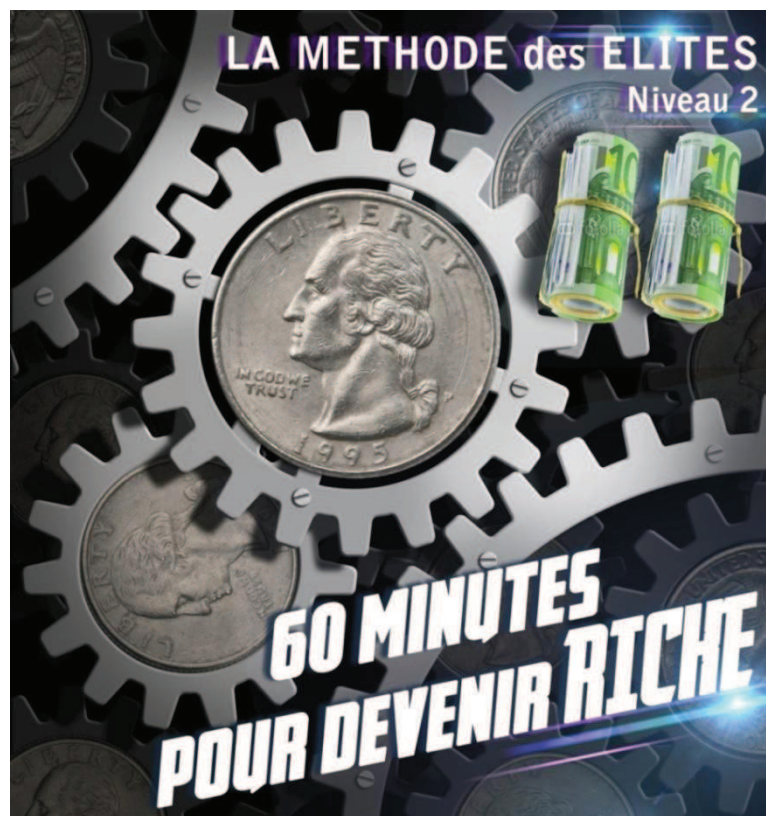
A) Vous conserver 76 euros pour vous, faites ce que vous voulez avec !

B) Vous pouvez RE-INVESTIR le reste soit : 69 euros. Votre nouveau Business pourra vous permettre de multiplier vos Gains !

Grace à ce nouvel investissement,

Vos gains cumulés possible seront de 490 euros !

2) POUR CONTINUER A EVOLUER ET GAGNER PLUS, JE VOUS SUGGERE DE PASSER AU NIVEAU 2 :



Pour pouvoir acheter le Niveau 2, normalement vous avez du recevoir un lien de la part de la personne qui vous a fait connaître la méthode !

TRES IMPORTANT : Avant de l'acheter il faudra que vous veilliez aux intérêts de votre ami, Celui qui vous a fait connaître la méthode.

Rappelez-vous la phrase que les millionnaires se disent entre eux :

« Je veille à tes intérêts et tu veilles à mes intérêts ! »

J'insiste ! Et j'insiste ! Et j'insiste encore
sur ce point !!!!!!!!!

Car c'est le point le plus important de tout l'Ebook !

Votre réseau doit avoir une confiance absolue en vous ! Vous devez avoir confiance en chacun de vos clients à 100% et éprouver de la gratitude envers la personne qui vous a présenté cette méthode (On appellera cette personne, votre PARRAIN).

Si vous ne respectez pas ce point, pour des raisons diverses, telles qu'avoir l'impression de pouvoir gagner plus en faisant autrement et donc en ne veillant pas aux intérêts de vos clients et des intérêts de votre Parrain, et bien votre empire s'effondrera tôt ou tard et aucune méthode ne pourra vous empêcher cela !

Si vous respectez cette fidélité sans la moindre faille, sans la moindre hésitation, vous continuerez à gagner de l'argent avec vos clients durant des années, peu importe la méthode. Mais surtout vous aurez créé un réseau de personnes de confiance comme vous et vos projets auront tendance à devenir beaucoup plus gros et ambitieux en fonction de l'avancement, car votre confiance en l'autre augmentera de plus en plus.

Vos amis clients et votre parrain gagneront autant d'argent que vous et vous grimpez ensemble les sommets du succès !

Le succès et les gains d'argent devraient être exponentiels et si vous gagnez 50.000 euros cette année, il est probable que vous en gagnerez 200.000 euros l'année d'après grâce à votre réseau, et 500.000 l'année suivante.

Les montants des gains seront variables en fonction de vos projets, de vos envies et des opportunités que je vous présenterai par la suite ! Mais on verra ça plus tard ! Chaque chose en son temps ! Suivez déjà la procédure à la lettre car c'est probablement le chemin le plus court, ensuite dans l'éventualité où vous atteigniez les 49 553 euros HT de gains cumulés, on parlera de vrai Business !

Si vous ne respectez pas cette règle de PRINCIPE, votre réseau s'effondrera et vous n'aurez gagné que quelques centaines d'euros ! Ça serait vraiment du Gâchis, Qu'en pensez-vous ?

Donc petit conseil, ne faites pas le Gagne petit, prenez des risques calculés ! Respectez les intérêts de votre Parrain et les intérêts de vos clients !

Les riches ont compris que « Pensez à long terme » est la clef de la réussite et que ceci est valable dans tous les secteurs de la vie !

Ainsi vous augmenterez votre respect vis-à-vis des autres, ce qui vous permettra de penser selon une perspective de Gagnant-Gagnant !

C'est en ayant cette attitude que vous augmenterez vos chances de devenir riche et elle vous permettra de devenir un vrai businessman qui gagne à tous les coups ! Et pour gagner à tous les coups, il n'est pas nécessaire d'être un génie mathématique, un super comptable ou un grand directeur financier ! Un directeur financier n'est qu'un employé qui travaille pour un riche ! Le riche lui, ne travaille pour personne à part pour lui-même ! Et

pour lui c'est ce sentiment de liberté qui lui procure le plus de bonheur, plus que l'argent lui même !

Pour conserver ce sentiment de liberté ce riche doit toujours Gagner, et pour cela il n'a besoin que de 2 choses :

- Créer ses propres règles du jeu !
- Respecter l'argent !

Et voilà comment on établit ses propres REGLES pour ne JAMAIS PERDRE !

- 1) Vous créez votre business (ici c'est la vente d'Ebook). Mais par la suite je vous apprendrai comment adapter ces techniques sur d'autres business ou vos projets plus personnels.
- 2) Vous trouvez quelques clients pour générer des bénéfices (Vos amis et autres personnes de confiance).
- 3) Comme vous faites vos propres règles, assurez-vous que vos clients vous soient toujours fidèles. Et alors votre revenu sera toujours récurrent et sur du très long terme !
- 4) Jouez sur l'effet de Levier pour démultiplier les revenus, toujours sur cette base de confiance commune avec vos clients. (ici ça consiste à passer au Niveau 2, 3, 4 et 5 et suggérer à vos clients de faire la même chose).

En procédant comme cela, votre simple petit réseau de 10 personnes, équivaut à un réseau de 3410 personnes !

C'est ça le secret ! Pour le même résultat, vous allez travailler 341 fois moins que ceux qui ne connaissent pas la méthode ! Et c'est pour cela que les populations se tuent à la tâche pour gagner à peine de quoi survivre !

Les riches travaillent beaucoup, mais pour eux, travailler c'est comme un jeu ! Ils ont quelque chose que n'ont pas la majorité des gens, c'est la

« Liberté ». Car effectivement cette liberté leur donne le pouvoir de choisir comment, quand et où travailler.

Ils peuvent travailler sur leur yacht, sur leur terrain de golf, au bord d'une piscine, etc... Pour donner un exemple, j'en connais un qui travaille plus de six mois dans l'année sur son île paradisiaque, il prend juste son jet privé de temps en temps pour passer visiter les quelques sociétés où il est actionnaire !

Mais qui sont les autres actionnaires des sociétés où il a des parts ? Et bien ce sont ses amis, ceux qui font partie de son réseau !

Voilà pourquoi vous devez être extrêmement liés avec vos clients et votre parrain, car c'est probablement avec eux que vous ferez dans le futur du business à grande échelle !

Et c'est «également pour cela que vos clients et parrain doivent devenir aussi riches que vous ! Car si vous êtes le seul riche de la bande et bien vous ne pourrez plus faire évoluer votre business ! Et ça sera la stagnation !

Aujourd'hui vous êtes à l'école, l'école du business,

- Vous allez apprendre à réfléchir comme les riches,
- Vous allez apprendre les méthodes des riches,
- Vous allez apprendre à connaître vos amis d'un point de vue business en faisant les premières affaires ensemble,
- Et surtout, toutes ces petites expériences, vont vous aider à reprogrammer votre cerveau pour le succès ! grâce à des micros victoires.

La vision du long terme permet d'aller beaucoup plus loin et plus puissamment, qu'une vision à court terme basé sur l'opportunité du moment !

Après avoir créé leurs propres règles du jeu, la 2^{ème} chose que font impérativement les riches, c'est de « Respecter l'argent ! »

Alors comment fait-on pour respecter l'argent ?

Et bien tous simplement en respectant ceux qui permettent que vous gagniez de l'argent !

Et qui vous permet de gagner de l'argent ? C'est une nouvelle fois votre réseau : VOS CLIENTS et VOTRE PARRAIN !

On revient toujours aux bases !

Donc, une fois le réseau crée, vous devez :

- Aider vos clients, (en les aidant si besoin à trouver d'autres clients et donc qu'ils finalisent à leur tour leur réseau le plus rapidement possible).
- Aider votre parrain en s'assurant qu'il touche ses gains régulièrement.

IMPORTANT :

Donc, si votre Parrain, vous suggère de passer au Niveau 2, suivez ses conseils, dans la mesure où vous avez déjà commencé à trouver vos premiers clients (entre 3 et 5 clients par exemple). Si vous n'avez pas encore trouvé 2 ou 3 clients, demandez-lui de vous aider à trouver des clients pour votre propre réseau. Ça peut être des amis à lui qui deviendront vos amis.

Sachez que votre Parrain vous aidera, car il sait que c'est important que vous gagniez de l'argent ! Car plus vous en gagnerez et plus vous renforcerez son réseau.

C'est à ce moment là, que votre Parrain vous enverra le lien pour commander la méthode NIVEAU 2 :

« 60 MINUTES POUR DEVENIR RICHE – LA METHODE DES ELITES - NIVEAU 2 ».

AUTRE CAS DE FIGURE :

Il peut arriver que vous souhaitiez accéder au NIVEAU 2 avant votre Parrain, tous simplement parce que vous avez été plus rapide que lui dans

le développement de votre réseau et du nombre de clients. Dans ce cas là Félicitations, vous avez fait preuve d'une efficacité remarquable.

Dans ce cas là vous devez l'appeler pour lui dire que vous allez passer au NIVEAU 2 et qu'il doit vous donner le lien afin que lui puisse toucher sa commission.

Rappelez-vous que chaque fois que vous allez acheter un nouveau produit, il gagnera 50% de commissions.

Donc appelez-le pour qu'il vous donne le lien, il verra ainsi que vous veillez à ses intérêts, et il appréciera votre démarche !

S'il ne vous donne pas le lien, ce n'est pas grave !

L'autre solution, c'est que vous génériez vous-même le lien !

Pour cela, il faudra procéder de la sorte

Le lien pour l'achat sera celui-ci :

<http://go.XXXXXXX.lemondemeill.2.1tpe.net>

Vous devez remplacer les XXXXXXX par le pseudo de votre parrain, qu'il a lui-même choisi lors de son inscription ! Vous devez bien vérifier cela avec lui !

Par exemple, si son pseudo est « Chrislopez », il faudra remplacer « XXXXXXX » par « Chrislopez »

Exemple : <http://go.chrislopez.lemondemeill.2.1tpe.net>

Ceci est indispensable, car c'est de cette façon que votre Parrain pourra toucher sa commission de 50% !

C'est EXTRÊMEMENT IMPORTANT de veiller aux intérêts de la personne qui vous a offert l'opportunité de gagner de l'argent avec cette méthode ! Il est évident que vos clients devront procéder de la même façon avec vous !

A Ne surtout pas faire :

Nous vous déconseillons de mettre votre pseudo à la place de **XXXXXX** :

[http://go. XXXXXX.lemondemeill.2.1tpe.net](http://go.XXXXXXX.lemondemeill.2.1tpe.net)

Car si vous faites ça, c'est vous qui allez recevoir la commission qui était initialement destinée à **votre Parrain** !

Mais si vous faites cela, en privant votre Parrain de sa commission, vous détruisez votre propre réseau, et ça serait vraiment une attitude de gagne petit !

Et si vous avez cette attitude, je peux vous garantir que vos chances de devenir riche un jour seront extrêmement minces !

Les riches ne se scient pas la branche sur laquelle ils sont assis !

Si l'idée vous a traversé l'esprit, ce n'est pas grave ! Souvent l'appât du gain, lorsque nous sommes dans une situation précaire nous fait faire des choses stupides et qui au final se retourneront contre nous-mêmes ! Ne soyons pas opportunistes dans le mauvais sens !

Les riches sont opportunistes dans le bon sens ! Car opportuniste veut dire savoir saisir l'occasion qui se présente à vous. Ensuite il faut juste faire les choses en bonne intelligence ! **Et la bonne intelligence c'est de bien préserver votre réseau, car c'est lui qui générera pour vous beaucoup d'argent ! Ne soyez pas cupides !**

*"La planète peut pourvoir aux besoins de tous, mais pas à la cupidité de certains."
Aldous Huxley*

3) QUAND PASSER AU « NIVEAU 2 » EXACTEMENT ?

Si vous décidez d'acheter le programme numérique « 60 MINUTES POUR DEVENIR RICHE – LA METHODE DES ELITES - **NIVEAU 2** », vous allez :

- Permettre à votre parrain de Gagner une commission de 50% sur votre achat. Ce qui est important pour fortifier votre réseau.
- Vous permettre à vous-même de gagner encore plus d'argent en commençant à multiplier vos revenus.

En tenant compte du fait que plus vite vous passerez au niveau 2 et plus vite vous augmenterez vos gains, le plus vite sera le mieux.

Néanmoins, attendez quand même que votre réseau commence à se constituer !

Car l'idée je vous le rappelle est de proposer cette nouvelle méthode à vos clients afin qu'ils l'achètent à leur tour.

Donc voici à partir de quel moment il faut acheter la méthode NIVEAU 2 :

Il faut tenir compte de 2 choses :

Quel sera votre chiffre d'affaire grâce aux ventes de la méthode NIVEAU1 et quel sera votre chiffre d'affaire grâce aux ventes de la méthode NIVEAU2

Voici ci-dessous un tableau récapitulatif des gains cumulés possibles en fonction du nombre de clients que vous avez.

- La 1ère Colonne :
Détermine le nombre de clients que vous avez ou que vous allez trouver. Le nombre de clients ici pouvant aller de 1 à 10 personnes.
- La 2^{ème} Colonne : GAINS POSSIBLES EN VENDANT LA METHODE NIVEAU 1 :
Ce sont les gains que vous allez immédiatement commencer à chercher juste après avoir terminé la lecture de cette méthode. Ce sont tous les clients qui vous achèteront cette méthode NIVEAU 1.

Le prix de vente étant de 29 euros, vous gagnerez 50% de commissions, ce qui vous donnera par vente 14,50 euros.

- La 3^{ème} Colonne : GAINS POSSIBLES EN VENDANT LA METHODE NIVEAU 2 :

Une fois que vous aurez acheté la METHODE NIVEAU 2, ce sont les gains que vous pourrez obtenir en proposant à votre réseau d'acheter la suite du programme. Ce sont tous vos clients qui vous achèteront cette méthode NIVEAU 2. Le prix de vente étant de 69 euros, vous gagnerez 50% de commissions, ce qui vous donnera par vente 34,50 euros.

- La 4^{ème} Colonne : GAINS POSSIBLES EN VENDANT LA METHODE NIVEAU 1 + LA METHODE NIVEAU 2 :

Nombre de clients (Votre réseau)	GAINS possibles en vendant la méthode Niveau 1	GAINS possibles que vous ferez en vendant la méthode Niveau 2	Cumul des GAINS Méthode 1 + Méthode 2
1	14,50 euros	34,50 euros	49,00 euros
2	29,00 euros	69,00 euros	98,00 euros
3	43,50 euros	103,50 euros	147,00 euros
4	58,00 euros	138,00 euros	196,00 euros
5	72,50 euros	172,50 euros	245,00 euros
6	87,00 euros	207,00 euros	294,00 euros
7	101,50 euros	241,50 euros	343,00 euros
8	116,00 euros	276,00 euros	392,00 euros
9	130,50 euros	310,50 euros	441,00 euros
10	145,00 euros	345,00 euros	490,00 euros

En observant ce tableau, on se rend compte qu'en vendant la nouvelle « METHODE NIVEAU 2 » vous pourrez gagner jusqu'à 490 euros de gains cumulés très rapidement puisque votre réseau sera déjà constitué.

Vous constaterez également en regardant le tableau, que si vous avez seulement 2 clients, votre investissement sera déjà sécurisé/remboursé.

Et c'est comme ça que font les Elites, ils font du business vite fait bien fait, juste avec leur réseau proche.

Donc en résumé vous pouvez passer au niveau 2 à partir du moment où vous avez trouvé 2 clients. C'est pour cela qu'il est stratégique de commencer par choisir les 2 personnes qui vous sont le plus proches, car en sachant que vous avez confiance en eux, vous savez qu'ils ne vous laisseront jamais tomber !

Ce qui est génial, car juste avec vos 2 amis, vous pourrez accéder sans problème JUSQU'AU NIVEAU 5.

En effet vos 2 meilleurs amis seront « VOTRE ASSURANCE DE REUSSITE », ils seront garants de l'atteinte de votre OBJECTIF de GAGNER.

Rappelez-vous, c'est le fait d'arriver au NIVEAU 5 qui va vous permettre potentiellement de GAGNER 7 623 euros, puis ensuite 4 193 euros HT par mois ! Et bien plus par la suite !

DONC GARDEZ BIEN EN TETE QUE VOTRE OBJECTIF FINAL SERA DE VOUS CONSTITUER VOTRE RESEAU CLIENTS ET D'ACCEDER RAPIDEMENT AU NIVEAU 5.

Mais nous allons y aller étape par étape !

D'abord nous vous conseillons de passer au NIVEAU 2 dès que possible.

4) 4 OPTIONS POSSIBLES POUR LE PASSAGE AU NIVEAU 2

En fonction de votre façon de penser du moment, de votre trésorerie et de votre ressenti, ils y a 4 options possibles.

D'après vous, qui êtes-vous ?

- LE FONCEUR ?
- LE CALCULATEUR ?
- LE PRUDENT ?
- Le MEFIANT ?

- LE FONCEUR :

Si vous avez le profil du fonceur vous avez confiance en l'avenir, vous avez confiance au projet et surtout **vous avez DECIDE D'AVOIR CONFIANCE EN VOUS !**

Vous êtes déterminé à GAGNER BEAUCOUP D'ARGENT AVEC LA METHODE !

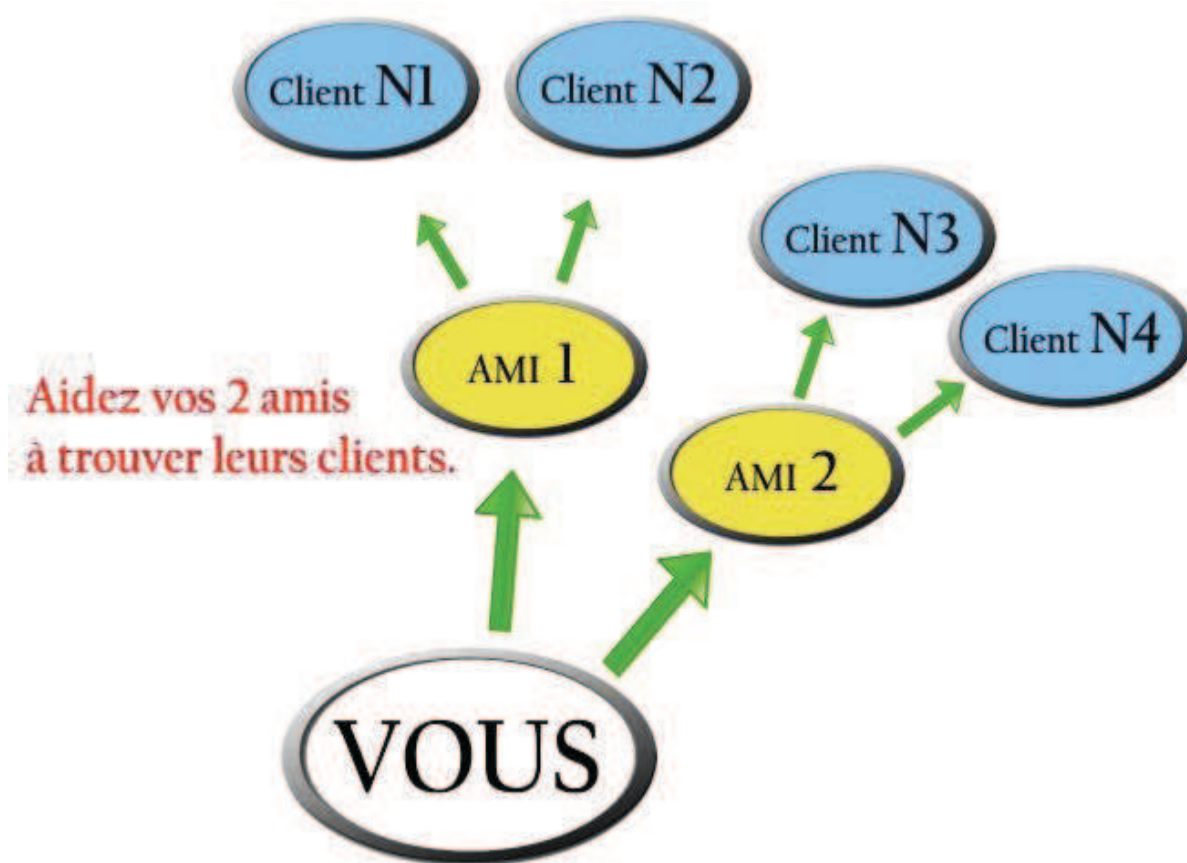
Si vous avez ce profil, vous pouvez commander « LA METHODE NIVEAU 2 » dès que vous aurez trouvé vos 2 premiers clients. Car vos 2 premiers clients sont « VOTRE ASSURANCE DE REUSSITE ».



Conseil :

Certes vous avez les caractéristiques principales des riches, VOUS ETES FONCEUR, mais n'oubliez pas une chose, les riches prennent des risques, mais ce sont des risques calculés, donc voici ce que vous devez faire :

Si vous avez déjà vos 2 meilleurs amis qui vous suivent dans cette aventure, c'est super, vous allez faire fortune ensemble ! Je vous suggère de les aider en priorité, afin qu'ils trouvent rapidement à leur tour leurs 2 autres clients respectifs.



CECI EST LA CLEF DU SUCCES

En aidant vos 2 amis à trouver leurs 2 clients principaux, vous vous assurez d'atteindre le NIVEAU 5 rapidement. Car ici vous avez crée les fondations de votre réseau.

Ensuite préoccupez-vous de votre propre réseau en cherchant les 8 prochains clients, pour atteindre votre objectif de 10 clients.

L'attitude du fonceur est celle qui donne les résultats les plus rapides, mais elle va nécessiter une petite avance de trésorerie.

Si vous avez trouvé 2 clients au Niveau 1 cela signifie que vous avez gagné à ce stade 29 euros de gains avec vos 2 ventes.

Mais cela ne suffit pas pour acheter l'Ebook Niveau 2 que vous devez acheter et qui lui coute 69 euros.

Donc à vous de juger si vous devez faire l'avance de trésorerie pour gagner du temps.

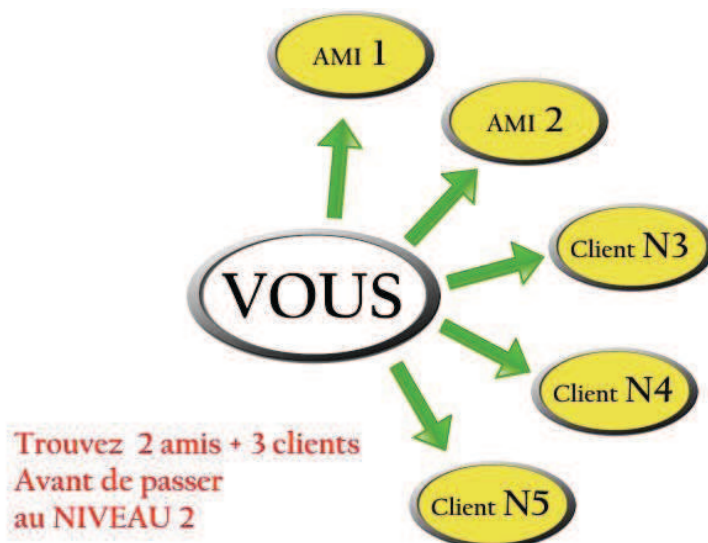
- LE CALCULATEUR

Si vous avez le profil du calculateur vous aurez besoin d'agir de façon pragmatique. Seuls les chiffres auront le dernier mot et vos décisions seront prises en fonction des résultats obtenus. Votre confiance augmentera proportionnellement à l'augmentation des gains.

On pourrait croire que les riches sont calculateurs, mais en réalité, ils ne le sont pas complètement, ils délèguent cette partie à leurs analystes qui font les calculs pour eux.

Majoritairement, les « très » riches sont plutôt intuitifs, ils préfèrent suivre leurs ressentis plutôt que de se formaliser sur les chiffres inscrits sur un Business Plan. **Les riches s'apparenteraient plus à la première catégorie, «DES FONCEURS».** Dès qu'ils croient à un projet, ils mettent tout en œuvre pour atteindre leur objectif, peu importe le chemin, ils atteindront leur but !

Si vous avez le profil du calculateur, vous pouvez commander « LA METHODE NIVEAU 2 » dès que vous aurez trouvé vos 5 premiers clients. Car vos 5 premiers clients vous paieront la totalité de l'Ebook NIVEAU 2.



Si vous avez trouvé 5 clients au Niveau 1 cela signifie que vous avez gagné à ce stade 72,50 euros de gains avec vos 5 ventes.

Ce qui vous permet d'acheter le NIVEAU 2 sans avoir à sortir un centime. Votre nouvel investissement de 69 euros est déjà amorti.

A ce stade et puisque vous êtes calculateur, vous comprendrez vite le potentiel de l'effet démultiplicateur que va vous offrir le passage au Niveau2.

Précision :

Vos Gains sont supérieurs au prix d'achat de « La méthode NIVEAU 2 », néanmoins vous devez tenir compte du fait que votre chèque de règlement sera payable par la plateforme de paiement (ou vous vous êtes inscrit) à « 30 jours fin de mois ». Ce qui veut dire que par exemple, si vous avez fait vos ventes le 20 novembre, vous serez payé de vos gains le 31 décembre.

A vous de voir si vous voulez anticiper l'achat du Niveau 2 avant la réception du chèque.

Conseil :

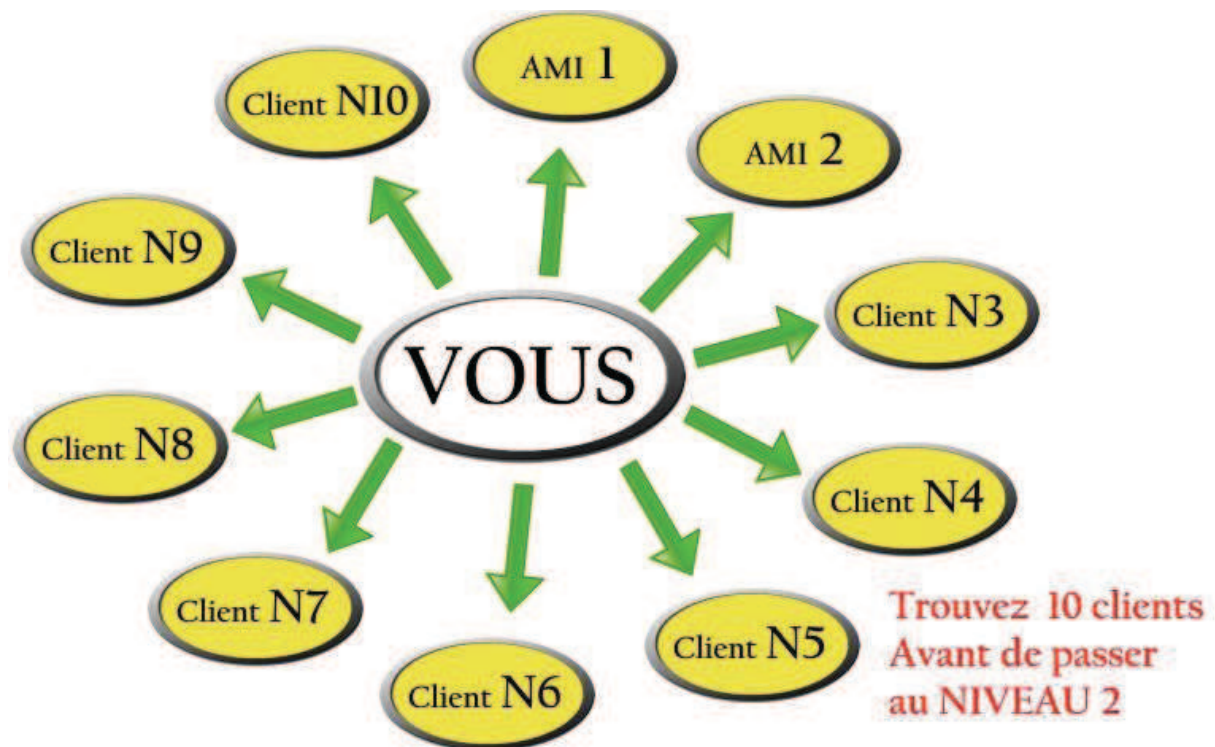
Commencez par inclure dans votre projet vos 2 premiers clients qui sont vos amis, ensuite cherchez 3 autres clients.

- LE PRUDENT

Si vous avez le profil du prudent, vous aurez besoin d'agir de façon très sécurisé et toujours en marchant sur des œufs. Cette attitude est sans doute due à de mauvaises expériences qui ont eu lieux dans le passé et aujourd'hui vous en subissez encore les conséquences. Cette façon d'appréhender les choses en général peut devenir très rapidement paralysante pour avancer dans le business. Mais ne vous inquiétez pas, lorsque vos gains augmenteront, votre confiance augmentera également et petit à petit vos schémas mentaux négatifs se transformeront en positif. A partir de là l'argent arrivera à profusion.

Les riches font semblant d'être prudent ! Cette technique leur permet de donner l'impression qu'ils hésitent à investir sur tel ou tel projet, ce qui a pour effet de leur donner plus de latitudes dans leurs négociations. Ils obtiennent ainsi des business à des coups inférieurs.

Si vous avez le profil du prudent, vous pouvez commander « LA METHODE NIVEAU 2 » dès que vous aurez trouvé vos 10 clients. Ce qui vous permettra de pouvoir à la fois gagner de l'argent et investir sur le NIVEAU 2.



Si vous avez trouvé 10 clients au Niveau 1 cela signifie que vous avez gagné à ce stade 145 euros de gains avec vos 10 ventes.

Ce qui vous permet d'acheter le NIVEAU 2 sans avoir à sortir un centime. Votre nouvel investissement de 69 euros est déjà amorti et vous avez déjà fait 76 euros de bénéfices.

Conseil :

Vous avez décidé de jouer la prudence, c'est très bien. Mais vous connaissez le proverbe « Aux audacieux les mains pleines ». Et bien c'est

comme ça que fonctionnent les riches ! Ils aiment prendre un minimum de risques, de cette façon, ils attirent les opportunités à eux !

En tenant compte de ces remarques, même si vous voulez être rassuré en trouvant un maximum de clients avant de vous engager au Niveau 2, je vous suggère tout de même de passer le cap un peu plus tôt. A partir du 5^{ème} client, ca serait l'idéal.

- LE MEFIANT

Si vous avez le profil du méfiant, vous aurez besoin d'agir de façon radicale pour vous sortir de cet état. Cette attitude de méfiance est incompatible avec la réussite. En effet la méfiance est guidée par les doutes et les peurs, qui sont les 2 maux les plus paralysants qui existent, ils empêchent l'initiative !

Les gens méfiants ratent toujours les bonnes opportunités qui se présentent à eux. Il y a donc fort à parier qu'ils ne franchissent pas l'étape du NIVEAU 2, même en ayant fait des bénéfices importants au NIVEAU 1.

Conseil :

Essayez de vous ressaisir, et de croire un peu plus en votre chance. **Car la croyance est le moyen le plus puissant qui permet aux riches de réussir tout ce qu'ils entreprennent !**

Généralement, les gens pauvres échouent parce qu'ils se plaignent souvent et focalisent leur énergie mentale sur ce qu'ils ne veulent pas !

Les Pauvres auraient tendance à rapidement baisser les bras dès qu'ils ressentent la moindre pression !

Les riches eux n'abandonnent jamais !

Vous aussi vous avez le pouvoir de réussir ! Rajoutez-vous un petit rayon de soleil dans votre vie et battez vous pour votre réussite.

La majorité des gens ont peur de l'échec,

Alors que les riches considèrent qu'un échec est une nouvelle expérience dans leur vie, qui a pour avantage de les rendre plus forts et performants !

Un riche pourrait dire cela :

« Je n'ai pas échoué, j'ai trouvé dix mille moyens qui ne fonctionnent pas. »

D'ailleurs, c'est le cas de Thomas Edison, l'homme qui a inventé l'électricité.

Avant d'inventer l'ampoule électrique, Thomas Edison a effectué près de 2000 essais infructueux. À un jeune reporter qui l'interrogeait sur ses impressions, il répliqua :

“Non, je n'ai jamais échoué. J'ai inventé l'ampoule, et il a fallu que je franchisse 2000 étapes, voilà tout !»

Si vous voulez réussir, sachez qu'il suffit juste de le vouloir, ensuite avec la croyance et la détermination vous atteindrez tous vos buts, tôt ou tard !

5) Passez au NIVEAU 2.

Si vous souhaitez faire l'acquisition de « 60 minutes pour devenir riche – La Méthode des Elites – Niveau 2 »,

ALLEZ A LA DERNIERE PAGE.

A VOUS DE JOUER

COMMENCEZ A GAGNER DE L'ARGENT MAINTENANT !

PAS DEMAIN !

Suivez étape par étape le CHAPITRE SUIVANT

CHAPITRE 9 : DEMARRAGE EXPRESS DE LA METHODE

CHAPITRE 9

DEMARRAGE EXPRESS DE LA METHODE

ETAPE PAR ETAPE

Voici un Bref récapitulatif de toutes les étapes à suivre :

1) Relire cet Ebook

2) Vous inscrire sur la plate-forme de paiement (voir Page 34)

3) Choisir vos 2 meilleurs amis (Ou les 2 personnes à qui vous avez le plus confiance).



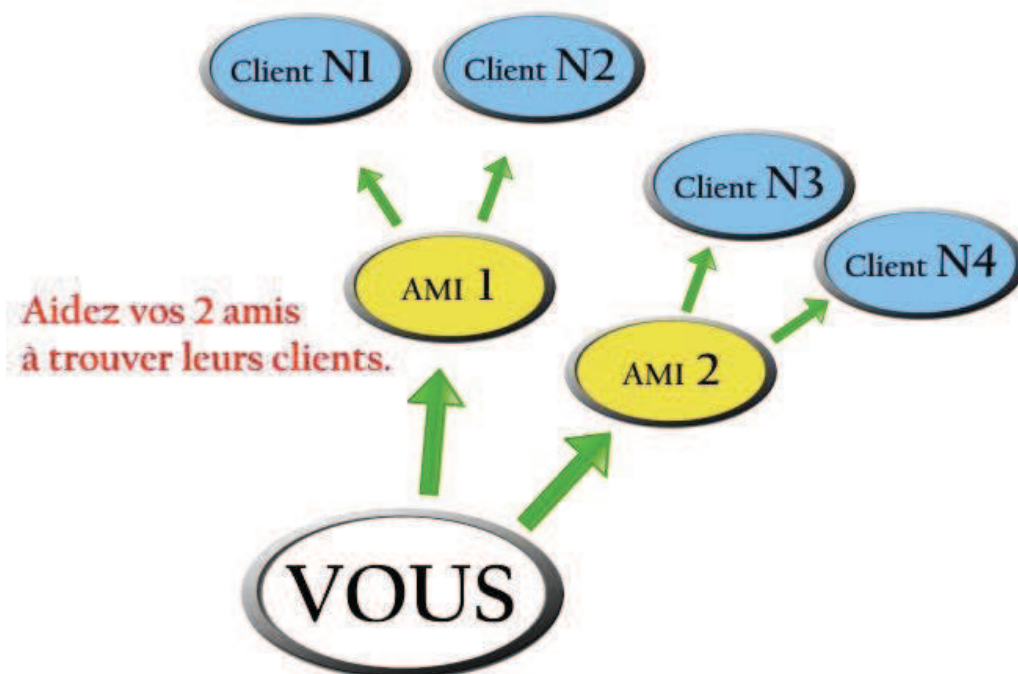
Vous devez avoir une confiance aveugle pour vos 2 amis et ça doit être réciproque.

1^{er} objectif : Donnez-vous 48 heures pour voir et faire adhérer vos 2 amis au projet.

Rappelez-vous : Pour qu'ils achètent votre produit, donnez-leur ce lien, en remplaçant les **XXXXXX** par votre propre PSEUDO.

<http://go.XXXXXXX.lemondemeill.1.1tpe.net>

4) Faire une réunion avec vos amis, réfléchir avec eux et les aider à trouver leurs 2 premiers clients :



CECI EST LA CLEF DU SUCCES !

Ainsi vous aurez crée les fondations de votre entreprise et mis en place
VOTRE
« ASSURANCE POUR LA REUSSITE ».

En aidant vos 2 amis à trouver leurs 2 clients principaux, vous vous assurez d'atteindre le NIVEAU 5 rapidement. Je peux déjà vous annoncer que même si vous ne faites plus rien à ce stade, c'est-à-dire que même si vous ne développez plus votre réseau et que vous vous contentez uniquement de ces 2 clients, vous pourrez cumuler déjà un gain de 1 524,60 euros lorsque vous et vos amis passerez au NIVEAU 5.

Pour pouvoir anticiper et avoir une vision d'ensemble, sachez qu'en passant respectivement du Niveau 2, 3, 4 au Niveau 5, voici les gains que vous pouvez espérer en fonction du nombre de clients que vous trouvez. Ne pas confondre Gains est bénéfices, dans le tableau ci-dessous nous ne comptabilisons que les gains cumulés. Pour pouvoir calculer vos bénéfices (voir tableau page 107).

Nombre de clients	Montant cumulé jusqu'au NIVEAU 5
Vous avez 2 clients (vos 2 amis)	1 524,60 euros
Vous avez 3 clients	2 286,90 euros
Vous avez 4 clients	3 049,20 euros
Vous avez 5 clients	3 811,50 euros
Vous avez 6 clients	4 573,80 euros
Vous avez 7 clients	5 336,10 euros
Vous avez 8 clients	6 098,40 euros
Vous avez 9 clients	6 860,70 euros
Vous avez 10 clients	7 623,00 euros

Ensuite tous les mois	4 193,00 euros
-----------------------	----------------

Vous comprenez donc ici le pouvoir des effets de levier qu'utilisent les Elites tous les jours !

Comparativement, une méthode trouvée sur le Net vous obligerait à trouver dans l'année 3 417 clients afin que vous puissiez obtenir les mêmes gains que « la méthode des Elites » en l'espace d'un an (Gain théorique probable : 49 553 euros).

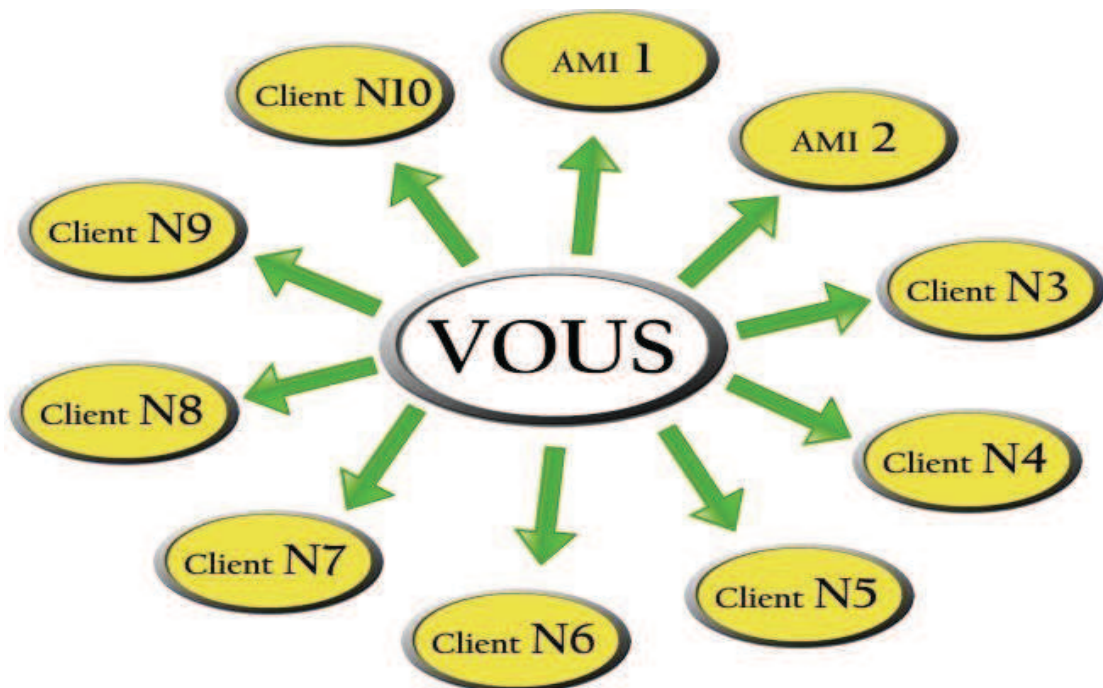
Imaginez l'énergie que cela représenterait !

Maintenant arrêtez de faire ce que vous avez toujours fait et faites comme les riches : trouvez seulement vos 10 clients et vous serez Zen !

Vous comprenez mieux à quel point ça devient facile quand c'est vous qui faites les règles ?

Mais nous rentrerons plus dans les détails lors des NIVEAUX SUIVANTS.

5) Après avoir aidé vos 2 amis, reconcentrez-vous sur votre propre réseau et trouvez les 8 clients manquants.



6) Suivi méticuleux de vos 10 clients.

Si vous avez créé votre réseau mais que vous ne communiquez pas avec, il ne portera jamais ses fruits. Car vous, vous pouvez être super motivé, mais vos clients peuvent l'être moins et donc votre BUT de gagner le pactole pourrait être retardé.

Vous devez donc opérer comme un général, toujours motiver vos troupes et avoir un œil sur eux. Etant donné que vous n'aurez que 10 clients, ce suivi ne vous prendra pas trop de temps, mais il est indispensable.

Les riches sont des meneurs d'hommes, ils emmènent toujours leurs troupes là où ils veulent qu'elles aillent !

Faites la même chose !

Ce n'est pas le fait de vouloir contrôler les autres, mais ça consiste juste à leur montrer le chemin de la réussite ! Et ils ont aussi tout intérêt à atteindre cet objectif car le jeu en vaut la chandelle ! Les quelques efforts que vous accomplirez aujourd'hui vaudront de l'or très rapidement !

VOIR TABLEAUX PAGES SUIVANTES

Imprimez et remplissez le tableau ci-dessous :

Nom du client	Date d'achat de l'Ebook Niveau 1	Faites un premier point avec votre client 48H après son achat.	Faites un second point avec votre client 5 jours plus tard.	Date d'achat l'Ebook Niveau 2
Client 1		Date de relance :	Date de relance :	
		A-t-il trouvé ses 2 amis ?	A-t-il trouvé ses 2 amis ?	
		Combien de clients A-t-il ?	Combien de clients A-t-il ?	
		Nombre Total de Clients :	Nombre Total de Clients :	
		Observations :	Observations :	
Client 2		Date de relance :	Date de relance :	
		A-t-il trouvé ses 2 amis ?	A-t-il trouvé ses 2 amis ?	
		Combien de clients A-t-il ?	Combien de clients A-t-il ?	
		Nombre Total de Clients :	Nombre Total de Clients :	
		Observations :	Observations :	
Client 3		Date de relance :	Date de relance :	
		A-t-il trouvé ses 2 amis ?	A-t-il trouvé ses 2 amis ?	
		Combien de clients A-t-il ?	Combien de clients A-t-il ?	
		Nombre Total de Clients :	Nombre Total de Clients :	
		Observations :	Observations :	
Client 4		Date de relance :	Date de relance :	
		A-t-il trouvé ses 2 amis ?	A-t-il trouvé ses 2 amis ?	
		Combien de clients A-t-il ?	Combien de clients A-t-il ?	
		Nombre Total de Clients :	Nombre Total de Clients :	
		Observations :	Observations :	
Client 5		Date de relance :	Date de relance :	
		A-t-il trouvé ses 2 amis ?	A-t-il trouvé ses 2 amis ?	
		Combien de clients A-t-il ?	Combien de clients A-t-il ?	
		Nombre Total de Clients :	Nombre Total de Clients :	
		Observations :	Observations :	

Nom du client	Date d'achat de l'Ebook Niveau 1	Faites un premier point avec votre client 48H après son achat.	Faites un second point avec votre client 5 jours plus tard.	Date d'achat l'Ebook Niveau 2
Client 6		Date de relance :	Date de relance :	
		A-t-il trouvé ses 2 amis ?	A-t-il trouvé ses 2 amis ?	
		Combien de clients A-t-il ?	Combien de clients A-t-il ?	
		Nombre Total de Clients :	Nombre Total de Clients :	
		Observations :	Observations :	
Client 7		Date de relance :	Date de relance :	
		A-t-il trouvé ses 2 amis ?	A-t-il trouvé ses 2 amis ?	
		Combien de clients A-t-il ?	Combien de clients A-t-il ?	
		Nombre Total de Clients :	Nombre Total de Clients :	
		Observations :	Observations :	
Client 8		Date de relance :	Date de relance :	
		A-t-il trouvé ses 2 amis ?	A-t-il trouvé ses 2 amis ?	
		Combien de clients A-t-il ?	Combien de clients A-t-il ?	
		Nombre Total de Clients :	Nombre Total de Clients :	
		Observations :	Observations :	
Client 9		Date de relance :	Date de relance :	
		A-t-il trouvé ses 2 amis ?	A-t-il trouvé ses 2 amis ?	
		Combien de clients A-t-il ?	Combien de clients A-t-il ?	
		Nombre Total de Clients :	Nombre Total de Clients :	
		Observations :	Observations :	
Client 10		Date de relance :	Date de relance :	
		A-t-il trouvé ses 2 amis ?	A-t-il trouvé ses 2 amis ?	
		Combien de clients A-t-il ?	Combien de clients A-t-il ?	
		Nombre Total de Clients :	Nombre Total de Clients :	
		Observations :	Observations :	

A quoi consiste ce Tableau ?

Et bien il permet de faire un suivi précis de vos clients, de les motiver à gagner et de les aider si besoin. Il vous permettra aussi d'anticiper sur vos décisions futures, car vous savez que vos 10 clients forment votre réseau, mais si un d'entre eux n'est plus motivé, il n'avancera pas dans le processus et ça restera une zone inactive de votre réseau qui ne générera plus de bénéfices. Donc à ce moment là peut-être, si sa motivation est toujours au point mort, il faudra trouver un nouveau client plus motivé qui le remplacera.

Les riches contrôlent leurs réseaux et ne sont jamais tributaires de l'inaction des autres !

Si vous avez une roue crevée, vous ne pouvez plus avancer, alors la solution est de changer la roue ! Mais pour cela il faut savoir que votre roue est crevée. Le but de ces relances téléphoniques, en plus de remotiver vos troupes consistent à détecter les problèmes ou des ralentissements éventuels.

Exemple de suivi :

Nom du client	Date d'achat du Niveau 1	Faites un premier point avec votre client 48H après son achat.	Faites un second point avec votre client 5 jours plus tard.	Date de Passage Niveau 2
Christophe BELVOT Client 1	17/11/12	Date de relance : 19/11/12	Date de relance : 24/11/12	24/11/12
		A-t-il trouvé ses 2 amis ? oui	A-t-il trouvé ses 2 amis ? oui	
		Combien de clients A-t-il ? 0	Combien de clients A-t-il ? 3	
		Nombre Total de Clients : 2	Nombre Total de Clients : 5	
		Observations : il a l'air motivé je pense qu'il va trouver son réseau.	Observations : il a déjà 5 personnes il est OK pour passer au Niveau 2.	
Sophie BORIES Client 2	18/11/12	Date de relance : 20/11/12	Date de relance : 25/11/12	
		A-t-il trouvé ses 2 amis ? Non	A-t-il trouvé ses 2 amis ? oui	
		Combien de clients A-t-il ? 0	Combien de clients A-t-il ? 1	
		Nombre Total de Clients : 0	Nombre Total de Clients : 3	
		Observations : elle a l'air motivée mais elle ne sait pas trop comment s'y prendre pour trouver des clients je vais l'aider !	Observations : ok, nous avons déjà trouvé ensemble ses 3 premiers clients.	
		Date de relance	Date de relance	
		A-t-il trouvé ses 2 amis ?	A-t-il trouvé ses 2 amis ?	

1ère colonne : Nom de vos clients à remplir.

2^{ème} colonne : Date d'achat de l'Ebook. La date est importante car vous allez vous baser sur celle-ci pour faire les suivis. Vous devez au minimum appeler vos clients 2 fois par semaine au début pour bien s'assurer que tout avance bien de leur côté.

3^{ème} colonne : Premier appel Téléphonique – 48 heures après l'achat. Ici il est important de déterminer la motivation de votre client, savoir si il s'est inscrit pour ouvrir son compte sur la plate-forme de paiement, savoir combien il a trouvé de clients.

- Si au bout de 48 heures il a déjà trouvé 2 amis, c'est que sa motivation et sa détermination sont très fortes et il atteindra comme vous son objectif final ! Vous pouvez être certain que vous avez là un très bon allié.

Nom du client	Date d'achat du Niveau 1	Faites un premier point avec votre client 48H après son achat.
Christophe BELVOT Client 1	17/11/12	Date de relance : 19/11/12 A-t-il trouvé ses 2 amis ? oui Combien de clients A-t-il ? 2 Nombre Total de Clients : 2 Observations : il a l'air motivé Je pense qu'il va trouver son réseau.

Votre client est motivé puisqu'en 48 heures il a trouvé 2 clients

- Si au bout de 48 heures il n'a trouvé personne, demandez-lui au moins s'il a eu le temps de lire la méthode ? Le cas échéant, encouragez-le à le faire en lui expliquant que vous avez déjà gagné de l'argent en employant la méthode. Néanmoins ne lui mettez pas de stress, laissez-le s'organiser et rappelez-le 5 jours plus tard. Car il est peut-être motivé, mais n'a pas encore eu le temps de s'y pencher.

Nom du client	Date d'achat du Niveau 1	Faites un premier point avec votre client 48H après son achat.
Sophie BORIES Client 2	18/11/12	Date de relance : 20/11/12 A-t-il trouvé ses 2 amis ? Non Combien de clients A-t-il ? 0 Nombre Total de Clients : 0 Observations : elle a l'air motivée mais elle ne sait pas trop comment s'y prendre pour trouver des clients Je vais l'aider !

Votre client est motivé, mais n'a trouvé personne. Dans ce cas là vous devriez l'aider à installer son propre réseau.

4^{ème} colonne : Second appel téléphonique – 5 jours après votre appel précédent (7 jours après la date d'achat).

Refaites un point avec votre client pour voir s'il a progressé et trouvé de nouveaux clients de son côté pour son propre réseau.

- Si le nombre de clients a augmenté par rapport à votre précédent appel d'il y a 5 jours, il y a fort à parier qu'il a réussi à démarrer le processus et en voyant ses gains augmenter, sa motivation augmentera. Donc ça sera sûrement un bon allié pour vous dans l'avenir.

Nom du client	Date d'achat du Niveau 1	Faites un premier point avec votre client 48H après son achat.	Faites un second point avec votre client 5 jours plus tard.
Christophe BELVOT Client 1	17/11/12	Date de relance : 19/11/12 A-t-il trouvé ses 2 amis ? OUI Combien de clients A-t-il ? 0 Nombre Total de Clients : 2 Observations : il a l'air motivé Je pense qu'il va trouver son réseau.	Date de relance : 24/11/12 A-t-il trouvé ses 2 amis ? OUI Combien de clients A-t-il ? 3 Nombre Total de Clients : 5 Observations : il a déjà 5 personnes il est OK pour passer au Niveau 2.

Avec ses 5 clients trouvés, vous pouvez être certain que votre client sera un très bon partenaire pour le futur.

- Si le nombre n'a pas augmenté, alors vous devez intervenir ! Ce client a soit besoin d'un coup de pouce pour démarrer, soit il n'est pas réellement motivé. Dans tous les cas vous devez lui proposer de venir l'aider à trouver ses propres clients. Si vous sentez que malgré cela il n'est pas motivé, alors il vous faudra trouver un nouveau client qui sera plus déterminé que lui.

Sophie BORIES Client 2	18/11/12	Date de relance : 20/11/12 A-t-il trouvé ses 2 amis ? Non Combien de clients A-t-il ? 0 Nombre Total de Clients : 0 Observations : elle a l'air motivée mais elle ne sait pas trop comment s'y prendre pour trouver des clients Je vais l'aider !	Date de relance : 25/11/12 A-t-il trouvé ses 2 amis ? OUI Combien de clients A-t-il ? 1 Nombre Total de Clients : 3 Observations : OK, vous avez déjà trouvé ensemble ses 3 premiers clients.
---------------------------	----------	---	---

En aidant votre client, vous l'avez aidé à démarrer Son réseau.
Ce qui est primordial pour vous.

5^{ème} colonne : Pour tous vos clients, vous pouvez leur proposer de passer au Niveau 2, dès qu'ils auront trouvé leurs propres premiers clients. S'ils ont trouvé entre 3 et 5 clients, vous pouvez leur proposer systématiquement de commander l'Ebook au niveau 2.

Pour cela vous pouvez montrer l'exemple, Vous êtes le général de votre réseau, montrez à vos clients que vous avez fait l'acquisition du Niveau 2, en leur présentant le justificatif de paiement qui vous sera délivré lors de l'achat en ligne.

7) Aidez vos clients qui seraient le plus en difficulté à trouver leurs propres clients.

Prenez un nouveau RDV avec votre client en essayant de comprendre ce qui le bloque, et proposez-lui de faire les RDV avec lui pour l'aider à démarrer. Ensemble vous aurez plus de force et d'arguments pour séduire vos interlocuteurs. Vous pouvez aussi aller voir des amis communs.

8) Passez au niveau 2.

Même si il n'y a pas d'obligation, en passant au NIVEAU 2, vous pourrez montrer l'exemple à vos clients. Ce qui facilitera la possibilité de multiplier vos gains.
Faites comme les riches en démultipliant les revenus que vous apportera votre réseau.

Les riches montrent toujours l'EXEMPLE aux autres. Ils n'attendent pas l'avis ou l'approbation des autres.

9) Veillez aux intérêts de votre Parrain

Soyez reconnaissant ! N'oubliez pas que si aujourd'hui vous avez une super opportunité de gagner de l'argent, c'est surtout grâce à la personne qui vous a fait connaître la méthode. Donc appelez-le et assurez-vous qu'il touche bien sa commission.
Si vous veillez au bien de votre Parrain, vous pourrez espérer que vos Clients en fassent de même à votre égard.

10) Appelez vos clients pour les faire passer tous au niveau 2.

Dans le cas où un de vos clients est réticent à passer au niveau 2, aidez-le à augmenter son nombre de clients, pour veiller à ce que ses gains augmentent et ainsi il sera plus motivé pour passer le CAP. Si jamais il ne souhaite toujours pas, ce n'est pas grave. Laissez-lui un peu de temps et avancez de votre côté. Une fois que vos gains Niveau 2 seront importants, retournez le voir et montrez-lui combien vous avez gagné, à ce moment là il y a de très fortes chances que ça le motive à franchir le pas.



Vos GAINS

Le Total de vos gains actuel : 490,00euros (non payés)

* Vendeurs : vérifiez régulièrement que vos produits restent validés ... *

(Ce total peut baisser durant les prochains jours, ou ce mois, car nous déduisons les annulations de ventes et les paiements frauduleux chaque jour et, bien sûr, avant de vous régler vos commissions, voir ci-dessous en bas ...)

Ventes :	0,00 euros
Commissions :	490,00 euros

Ce total comprends vos gains pour la vente de vos propres produits, si vous en avez mis en vente, ainsi que vos gains d'affiliation (commissions sur les ventes d'autres produits dont vous avez fait la promotion).

Vos gains transformés en factures, déjà payées ou à vous payer, sont visibles dans la rubrique " Paiement des Gains " de votre compte

10) Passez au NIVEAU 3

11) Passez au NIVEAU 4

12) Passez au NIVEAU 5

(Plus de précisions seront disponibles dans la suite de ce programme : « 60 minutes pour devenir riche – NIVEAU 2).

Pour les NIVEAU 4 et 5, nous vous permettrons de multiplier encore plus vos Gains en diversifiant vos investissements (entre 46% et 198% en plus de vos gains) :

Les riches ne mettent pas tous leurs œufs dans le même panier. Afin de sécuriser leur capital, ils diversifient leurs investissements.

Au Niveau 3, 4 et 5, vous allez apprendre comment faire ça. Ça sera la suite de l'enseignement.

13) Appelez régulièrement vos 10 clients

Afin de vous assurer de bien toucher vos gains mensuels, vous devrez vendre un nouveau produit tous les mois. Si toutes les étapes ont été appliquées à la lettre, le montant de vos gains devrait être de 4 193 euros HT par mois si vous décidez de vendre le produit de Niveau 5.

14) Création d'un nouveau réseau.

Dans la mesure où votre réseau fonctionne à 100%, vous pouvez créer un nouveau réseau de 10 nouveaux clients.
Ce qui aura pour effet de multiplier par 2 vos revenus.
Si vous faites cela, reprenez la procédure à zéro.

15) Après le NIVEAU 5 ??

Ne vous inquiétez pas, Tout commencera à partir de là !

Car même si je suis généreux avec vous en vous donnant ces informations qui sont à la fois simples et ultra puissantes, Sachez que je ne perds pas le nord !

Car moi-même je suis en train de créer un nouveau réseau avec vous !

En passant du temps à vous former, d'ici 2 ou 3 ans, si vous êtes un bon élève, vous deviendrez peut-être millionnaire à votre tour.

Et pour mon intérêt personnel, c'est toujours bon d'être amis avec ceux qui formeront les millionnaires de demain !

Rappelez-vous, il faut avoir une vision à long terme ! Et c'est cela que je fais avec vous !

Ce n'est pas du REVE ! C'est la réalité, vous n'avez qu'à appliquer cette méthode avec rigueur et sérieux et votre vie financière devrait s'améliorer !

Beaucoup de millionnaires d'aujourd'hui étaient les pauvres d'hier !

Mon but est de vous aider et de peut-être vous permettre de vous TRANSFORMER EN NOUVEAU MILLIONNAIRE !

ET ENSEMBLE NOUS SERONS ASSEZ PUISSANTS POUR RENDRE NOTRE MONDE MEILLEUR !

Si vous avez reçu cette méthode entre les mains par « HASARD », retenez bien une chose, le HASARD N'EXISTE PROBABLEMENT PAS !

«Hasard» est le nom que Dieu prend quand il ne veut pas qu'on le reconnaisse.

Albert Einstein

CHAPITRE 10

QUESTIONS

Questions en rouge :

1) Je ne connais pas beaucoup de monde, est-ce que je vais quand même gagner de l'argent même si je ne trouve pas 10 clients ?

Avec cette méthode, l'effet démultiplicateur est tellement fort, que vous pouvez commencer à gagner de l'argent uniquement en trouvant 2 clients. Considérez que tous les clients supplémentaires seront du gros Bonus. Revoici le tableau des gains cumulés en fonction du nombre de clients que vous avez.

Nombre de clients	Gains cumulés jusqu'au NIVEAU 5	Bénéfices		Ensuite tous les mois (Niveaux 5)	Bénéfices
2 clients (vos 2 amis)	1 524,60 euros HT	239,60 euros HT		838,60 euros HT	239,60 euros HT
3 clients	2 286,90 euros HT	1 001,90 euros HT		1 257,90 euros HT	402,90 euros HT
4 clients	3 049,20 euros HT	1 764,20 euros HT		1 677,20 euros HT	1 078,20 euros HT
5 clients	3 811,50 euros HT	2 526,50 euros HT		2 096,50 euros HT	1 497,50 euros HT
6 clients	4 573,80 euros HT	3 288,80 euros HT		2 515,80 euros HT	1 916,80 euros HT
7 clients	5 336,10 euros HT	4 051,10 euros HT		2 935,10 euros HT	2 336,10 euros HT
8 clients	6 098,40 euros HT	4 813,40 euros HT		3 354,40 euros HT	2 755,40 euros HT
9 clients	6 860,70 euros HT	5 575,70 euros HT		3 773,7 euros HT	3 174,70 euros HT
10 clients	7 623,00 euros HT Gains cumulés	6 338,00 euros HT Bénéfices		4 193,00 euros HT Gains cumulés	3 594,00 euros HT Bénéfices

Vous constaterez que même si vous ne connaissez que 2 clients, (dans la mesure où eux et vous passez par les différents niveaux pour arriver au niveau 5), ils pourront vous rapporter un cumul de gains de 1 524,60 euros et ensuite les gains se poursuivront avec 838,60 euros par mois.

Dans les mêmes conditions, si vous trouvez 10 clients, ils pourront vous rapporter 7 623 euros de gains cumulés puis 4 193 euros HT de gains tous les mois.

2) Mes 2 meilleurs amis ne veulent pas adhérer, que faire ?

Ce n'est pas grave, en tout cas il ne faut pas les forcer. Vous, vous avez déjà une vision d'ensemble de votre projet en ayant lu l'Ebook, alors qu'eux non !

Donc le mieux c'est que vous avanciez en cherchant d'autres personnes et une fois que vous aurez gagné de l'argent, retournez voir vos amis en leur montrant directement vos gains. A ce moment là, c'est eux qui auront envie de rentrer dans l'aventure.

Des fois la vie nous fait prendre un chemin différent que celui qu'on avait prévu initialement, mais généralement ce nouveau chemin est bien meilleur.

3) Comment faire si un de mes clients n'est pas très motivé à vouloir gagner de l'argent ?

Si vous sentez qu'il n'y a rien à faire et que votre client n'a vraiment pas l'envie, alors ne perdez pas votre temps, cherchez un nouveau client motivé pour le remplacer et ainsi fortifiez votre réseau.

4) Si je comprends bien, plus j'accède à des hauts niveaux et plus je gagnerai de l'argent ?

Oui, dès que vous commencez à vous constituer votre réseau. En réalité passez au niveau suivant correspond surtout à vendre un produit plus haut de gamme et donc avec un prix de vente plus élevé vous gagnerez plus d'argent.

Considérez vos achats comme un investissement ! Les riches augmentent leurs investissements afin d'obtenir des gains proportionnellement plus importants.

Autre point important, en faisant l'acquisition d'un nouveau produit, vous permettrez à votre Parain de pouvoir gagner une commission sur votre achat, ce qui serait un gage de reconnaissance vis-à-vis de lui et du fait qu'il vous a permis de connaître cette opportunité de faire de l'argent !

Les niveaux 3, 4 et 5 seront encore plus puissants.

5) Que faire si un de mes clients ne souhaite pas acheter le produit « 60 minutes pour devenir riche – La méthode des Elites Niveau 2 » ?

Vous pouvez commencez par lui montrer votre reçu correspondant à l'achat du produit. Le simple fait de lui montrer l'exemple en lui prouvant que vous avez fait le premier pas, devrait le stimuler.

Second point à vérifier, gagne-t-il assez d'argent ? Probablement que non, car si c'était le cas il aurait plus une attitude de gagnant qui va de l'avant ! Il n'a surement pas trouvé autant de clients que vous et du coup il se montre forcément moins motivé !

Dans ce cas, faites preuve de solidarité et aidez-le à trouver un ou deux clients de plus. En voyant ses gains augmenter, il comprendra l'importance d'aller plus loin. Mais accordez- lui la liberté de faire les choix et les investissements qu'il estime le plus juste.

Vous comprenez pourquoi j'insiste autant sur la solidarité entre membres d'une même équipe ?

6) Je n'ai pas envie d'investir dans le prochain ebook, mais je souhaite quand même le vendre, est-ce possible ?

Il n'y a aucune obligation d'achat du prochain produit « 60minutes – Niveau 2 » pour pouvoir le promouvoir en tant qu'affilié et toucher les mêmes commissions, néanmoins il y a 2 points importants que je tenais à souligner :

- Etes-vous déjà certain d'en connaître assez pour pouvoir faire du business tout seul avec vos propres connaissances actuelles ? j'en doute fort, car si vous avez acheté cet Ebook, c'est que vous n'avez pas spécialement de connaissances en hautes finances. De plus honnêtement, il y a encore beaucoup de choses fascinantes que vous devez découvrir.
- Ça ne serait pas très honnête vis-à-vis de votre équipe et de votre parrain. Si vous n'achetez pas ce programme, pourquoi vos clients l'achèteraient-ils ? A ce moment là, vos commissions disparaîtront et ça sera la fin de votre business !

Dernier Conseil :

Faite fonctionner la réciprocité :

C'est une technique qui fonctionne en amitié mais aussi dans le business.

Les riches emploient cette technique de réciprocité tous les jours afin de s'assurer de la pérennité de leur business.

Employer la réciprocité fonctionne à merveille car il provoque chez l'autre (en l'occurrence votre Parain et vos clients) le sentiment d'être redevable.

Dans une négociation, si on fait un effort, on montre sa volonté de construire la décision mais on incite aussi l'autre à agir de la sorte pour que le mécanisme de l'échange fonctionne. Dans le cas contraire, si on refuse de faire un effort, cela est perçu comme une situation de blocage et on ne se sent pas redevable.

Si vous faites le gagne petit, vous allez créer un blocage, qui par effet de dommage collatéral déconstruira votre propre réseau que vous aviez créé, mettant fin ainsi à votre mode de rémunération. Ça serait triste d'en arriver là.

Dans le business, celui qui ne rend pas l'invitation brise la règle sociale et se marginalise. La sanction est en général immédiate : on est écarté du jeu.

7) Que vais-je apprendre dans les autres niveaux ?

Vous allez apprendre à rentrer dans la peau d'un riche, pour fonctionner comme lui, penser comme lui afin d'attirer l'abondance et les vraies opportunités dans votre vie.

Vous allez apprendre comment exploiter votre potentiel et reprendre confiance en vous.

Nous allons vous permettre de gagner de plus en plus d'argent avec ces méthodes.

Nous allons vous apprendre à diversifier vos investissements et vous apprendre à appliquer les techniques pour gagner de plus en plus d'argent.

Etape par étape, nous vous hisserons au sommet !

Pour ceux qui arriveront aux NIVEAU 3, NIVEAU 4 et NIVEAU 5, de très belles surprises vous attendent en plus de la très forte

rémunération ! En effet nous aborderons des sujets plus fun comme la production de films pour le cinéma.

Jusqu'à 70% de commissions vous attendent au NIVEAU 5.

Dans le Numéro 2 – Il y aura en plus « Le Guide de la réussite » !

Ca sera un document précieux qui va devenir votre bible en ce qui concerne « **Les attitudes à avoir pour devenir riche !** » ...

8) Quelle stratégie à employer pour bien booster les ventes ?

1. **Montrez la vidéo à vos contacts. Sur www.60mn.fr**
2. **Pour Augmenter les ventes, il est préférable de garder l'EBOOK Mystérieux !** Ce qui veut dire, que ce n'est pas la peine de trop en dire, car la vidéo est là pour ça ! Moins vous en dites et plus vous aurez des chances de vendre l'EBOOK. Car ce côté mystérieux attisera la curiosité de vos interlocuteurs.
3. **Pour Les plus septiques qui pensent que c'est encore une méthode bizarre pour gagner de l'argent,** vous pouvez leur prouver que ce que nous faisons est bien, et que ces croyances sur l'argent sont fausses ! Mettez en avant les explications qui sont sur la vidéo à partir de 7 minute 25. On explique pourquoi cette méthode pourra avoir un impact positif sur notre monde en faisant profiter beaucoup de personnes !

EN CONCLUSION

Les niveaux 1 et 2 sont surtout là pour vous faire comprendre
L'IMPORATANCE DE LA CREATION D'UN RESEAU ! Et vous permettre
de faire vos premières petites affaires entre membres d'un même réseau.

En effet si vous êtes seul ou si vous estimez que vous ne pouvez pas vendre des
produits à d'autres personnes, sachez que vous n'aurez aucun moyen de gagner
de l'argent ! Sauf en ayant un Patron !

Et c'est donc ce patron qui décidera de votre niveau de vie ! C'est quand même
dommage !

Pour faire une affaire il faut au minimum 2 personnes, car vous ne pouvez pas
vous vendre à vous-même vos propres compétences, talents ou produits ! Même
si vous êtes le meilleur au monde dans votre domaine, si vous êtes seul vous ne
gagnerez pas un centime, car personne n'achètera vos compétences.

Si vous comprenez ce concept vous avez déjà fait 99% du travail ! Le 1% restant
peut vous sembler compliqué, mais pas tant que ça, puisque vous êtes déjà sur la
bonne direction pour gagner de l'argent ! Vous pouvez désormais passer à
l'action !

Les Elites savent depuis leur plus jeune âge que ça fonctionne comme cela !

C'est pour cela que les élites créent la confusion dans les esprits afin que la
population reste dans l'ignorance ! Contrôlant l'éducation, ils s'arrangent pour
enseigner et véhiculer des codes de morales ou de valeurs afin d'éloigner les
gens de ce concept !

Le but étant de s'assurer que les gens travaillent pour leur patron (n'ayant pas de
choix puisqu'ils n'ont pas de réseau). Et qui financent les patrons des grands
groupes d'après vous ? LES ELITES !

Vous vous souvenez du dicton « Divisez pour mieux régner » ?

*« Si mes employés connaissaient tous ces secrets, qui irait travailler dans mes
usines ? »*

Henry Ford

Certaines personnes me disent :

« Je ne peux pas vendre des produits à mes amis, j'ai des valeurs ! »

Ma réponse :

Je comprends cette intégrité et je l'apprécie, mais sache juste que tu as bien été manipulé ! Les systèmes mis en place ont permis de t'intégrer dès ton plus jeune âge des croyances limitantes afin que tu ne puisses pas trop sortir de ton périmètre !

L'argent en soit ce n'est pas mal ! C'est ce qu'on en fait qui peut l'être ! Mais VOUS, vous avez la possibilité de faire du bien avec, si vous le désirez !

Donc raison de plus, si vous avez des valeurs, c'est à vous de gagner de l'argent alors ! Car c'est ça qui rendra notre monde meilleur !

Et pour gagner de l'argent il faut un réseau ! UN POINT C'EST TOUT !!!

Dans la méthode, nous expliquons donc l'importance de ce réseau clients, mais qui est en réalité un réseau de partenaires ! Donc pourquoi ne pas faire bénéficier de ces informations à vos amis, qui eux même sont prisonniers à leur insu par un système puissant et manipulateur ? Vous pouvez leur rendre leur liberté !

Donc le plus important, C'EST LE RESEAU, à partir de là vous pouvez faire ce que vous voulez, vendre ce que vous voulez !

Le 2^{ème} concept, c'est que vous pouvez joindre l'utile à l'agréable !

Je vous propose dans les niveaux 3, 4 et 5 de vous apprendre à diversifier vos investissements mais tout en restant dans le FUN !

Dans ces prochains niveaux, vous deviendrez si vous le souhaitez coproducteur de CINEMA !

Ce qui en plus d'être cool aura surtout une vocation financière.

En effet avec la méthode vous pourrez avoir des Gains immédiats sur chaque vente quelque soit votre produit.

Et ensuite les niveaux 3, 4 et 5 vous donneront en plus droit à des points de coproduction qui vous donneront un second revenu additionnel en fonction du succès du film !

Ce qui veut dire que vous pourrez gagner 2 fois !

Car ici en plus de vos gains immédiats après chaque vente, vous pourrez aussi recevoir un second revenu à moyen terme en tant que Coproducteur de films. Et voilà la puissance de la méthode !

A suivre ...